

В номере:

Рынок металлопродукции

На мировом рынке стали..... 2

Борьба за конкурентные преимущества на мировом рынке..... 3

Китай снижает экспорт стальной продукции..... 5

Развитие металлургических производств, инвестиции

ТБД порождает риски..... 15

Эксперты озабочены будущим российской металлургии..... 18

Металлургическое машиностроение 21

Рудно-сырьевая база металлургии

Рынок ЖРС Бразилии..... 21

Вторичные ресурсы..... 28

Транспорт..... 29

Экология, безопасность..... 30

Управление, реструктуризация, акционирование, кадры..... 30

Выставки, конференции, конкурсы 33

Цены 34

Статистика 36

Подписные индексы по каталогам:
"Роспечать" 58970
"Пресса России" 29122
подписной купон – стр. 39-40

**ВЕСТНИК ДЕЛОВОЙ
И КОММЕРЧЕСКОЙ
ИНФОРМАЦИИ**

№ 35 (397) декабрь 2007 г.

Издатель

ОАО "Черметинформация"

Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия
Регистрационный номер ПИ №ФС77-18897

Главный редактор

Петровский Александр Адольфович

Редакционная коллегия

Зиновьева Наталья Геннадьевна
Иванова Юлия Владимировна
Наконечнов Геннадий Васильевич
Белозерова Мария Владимировна
Астапенко Анна Николаевна

По вопросам подписки обращаться

в редакцию:

Белозерова Мария Владимировна

Тел.: (495) 129-64-75

Факс: (495) 125-78-44

E-mail: zinovieva@chermetinfo.com

по адресу:

117218, Москва, ул. Кржижановского,
д.14, корп. 3,

ОАО "Черметинформация"

Web Site : <http://www.chermetinfo.com>

Подписку можно оформить с любого месяца

Отдел распространения

Бурмистрова Галина Ивановна

Тел.: (495) 124-49-09

Белозерова Мария Владимировна

Тел.: (495) 129-64-75

Бухгалтерия

Михневич Наталья Анатольевна

Тел.: (495) 719-74-30

Сдано в набор 14.12.07.

Подписано к печати 17.12.07.

Формат 60x84 1/8. Бумага офсет.

Усл. п.л. 4,5. Уч.-изд.л. 3,8.

Внешний рынок**На мировом рынке стали**

В начале декабря стоимость стальной продукции на мировом рынке продолжала расти. Исключением продолжает оставаться только Западная Европа, где из-за высоких объемов импорта в 2007 г. и ужесточения кредитной политики после финансового кризиса в США произошло значительное затоваривание рынка.

Подорожание стальной продукции является, в основном, реакцией на увеличение не столько спроса, сколько затрат на сырье - железную руду, коксующийся уголь, кокс, металлолом.

Полуфабрикаты

Стоимость заготовок в Азии постепенно достигла стабилизации на новом уровне - 600-610 долл/т c&f при поставках на Тайвань и во Вьетнам. Потребители согласились с этой ценой, поскольку не имеют иной альтернативы. Предложений о поставках дешевых полуфабрикатов со стороны японских компаний больше не поступает. Правительство Японии приняло решение о поддержке национальной строительной отрасли, резко сбавившей объемы строительства после недавних ограничений. Сейчас наметилась тенденция на увеличение спроса на сортовой прокат строительного назначения. На Тайване цены на заготовки возросли вследствие подорожания металлолома. А китайские компании отказываются от заключения долгосрочных контрактов, ожидая нового повышения экспортных пошлин с января 2008 г.

Российские заготовки направляются во Вьетнам по цене 610 долл/т c&f. Более низкие котировки невозможны из-за высокой стоимости доставки. Кроме того, в ближайшем будущем можно ожидать сокращения, и даже полного прекращения российского экспорта на данном направлении из-за роста спроса на Ближнем Востоке.

Прокатные компании из стран Северной Африки и Персидского залива в последнее время активно покупают полуфабрикаты, что позволяет производителям повышать цены. Стоимость заготовок из СНГ в первые дни декабря вышла на рубеж 530-540 долл/т fob, что на 50 долл/т выше по сравнению с началом ноября. Турецкие компании предлагают заготовки по 550-570 долл/т fob. На внутреннем рынке Турции стоимость сортовых полуфабрикатов превышает 550 долл/т ex-works.

На спотовом рынке слябов на протяжении двух предыдущих месяцев царит спокойствие. Торговый оборот небольшой, основная часть поставок осуществляется по долгосрочным контрактам. Цены на продукцию из СНГ находятся на уровне 450-500 долл/т fob. Основные надежды поставщиков слябов связаны с I кварталом 2008 г., когда стоимость горячекатаного листового и рулонного проката, как ожидается, возрастет во всех основных регионах.

Сортовой прокат

Подъем на ближневосточном рынке затронул не только заготовки, но и арматуру. Поначалу турецкие компании заявляли о скачке цен по январским контрактам на 65 долл/т до 620 долл/т fob по сравнению с 555 долл/т в декабре, однако реальные цены установились на уровне порядка 600-610 долл/т fob для стран Средиземноморья. Импортёры из ОАЭ приобретают эту продукцию по 630-635 долл/т c&f. Поставщики намерены поднять цены до 650 долл/т, так как спрос на конструкционную сталь строительного назначения очень высокий по всему Ближнему Востоку. Кроме того, большие объемы этой продукции заказываются покупателями в балканских странах, в последнее время также существенно подорожал металлолом.

Производители из стран СНГ не спешат пока взвинчивать цены. В последних числах ноября сообщалось только о повышении на 10 долл/т по январским и февральским контрактам - до 560-580 долл/т fob для арматуры и катанки. Но, вероятно, к концу декабря цены еще вырастут.

На Дальнем Востоке конструкционная сталь также пошла на подъем. Стоимость китайской арматуры для южнокорейских покупателей, испытывающих значительный дефицит этой металлопродукции, в декабре достигла 640-650 долл/т c&f. Тайваньские компании предлагают арматуру и сортовой прокат по ценам 670 долл/т c&f. Повышение вызвано, в первую очередь, увеличением затрат на металлолом и заготовки, так как высокий спрос на сортовую продукцию наблюдается только в Южной Корее.

Европейские металлургические компании, в то же время, отмечают отсутствие спроса и низкие цены. Некоторые производители из

Германии и Великобритании начали поставки катанки в США, причем, предлагают свою продукцию дешевле, чем конкуренты из Турции и Китая. Стоимость импортной низкоуглеродистой катанки mesh на американском рынке находится в пределах 685-705 долл/т cif, более качественный материал достигает 720-740 долл/т cif. Это несколько дороже, чем предлагают американские и канадские компании, даже с учетом осуществленного ими повышения цен на 30-50 долл/кор. т по декабрьским контрактам.

Листовой прокат

У производителей листовой стали по всему миру достаточно четко проявляется стремление поднять цены в 2008 г. в ответ на ожидаемое и неминуемое подорожание сырья. Нет только единомыслия в том, когда и насколько увеличивать стоимость продукции.

Наиболее заметно этот "разброд и шатание" проявляется в Восточной Азии, где в I квартале 2008 г. будет наблюдаться значительное разнообразие цен. Самые высокие котировки у ведущих китайских компаний, получающих поддержку от внутреннего рынка, где стоимость листовой продукции близка к абсолютному рекорду вследствие как дороговизны сырья, так и активного спроса. Лидер китайской черной металлургии компания Baosteel намерена в I квартале поставлять горячекатаные рулоны на экспорт по 610-620 долл/т fob. Китайская компания Wuhan Steel пока не определилась с внешними продажами, но подняла цены на горячекатанный прокат на внутреннем рынке на 10 % (до 590 долл/т ex-works).

В то же время, тайваньская компания China Steel увеличит внутренние цены максимум на 5,4 %, а экспортные не превысят 600 долл/т fob (в ноябре-декабре – 580 долл/т fob). Японские поставщики горячекатаных рулонов вообще договорились с южнокорейскими производителями холоднокатаной листовой продукции о ценах на уровне 540-550 долл/т fob в I квартале.

Толстолистовая сталь продолжает дорожать повсеместно. Японская продукция для судостроения с поставкой в I квартале предлагается

по 800 долл/т fob, а китайская в Южную Корею - по 850-900 долл/т c&f. Цена японского штрипса, предназначенного для выпуска одношовных труб большого диаметра достигла 1000 долл/т fob.

Экспортеры из стран СНГ пока не меняют цены на плоский прокат, хотя не исключают их возможного повышения к концу 2007 г. В Западной Европе стоимость листовой продукции в декабре вообще пошла на снижение.

По данным компании ArcelorMittal, спрос на плоский прокат в США явно оживился, после того как в октябре запасы у металлотрейдеров сократились до самого низкого уровня за последние 9 лет. В декабре американские металлургические компании планируют увеличить цены на горячекатанный листовой прокат до 540-545 долл/кор. т ex-works, а к июню 2008 г. – до 600 долл/кор. т.

Прокат из специальных сортов стали

Восточноазиатский рынок нержавеющей стали вновь испытывает спад после некоторого улучшения в октябре и начале ноября. Спрос упал до минимума, цены снизились за месяц на 300-400 долл/т. Стоимость холоднокатаных рулонов 304 2В составляла в начале декабря не более 3900-4000 долл/т c&f, а горячекатаных - 3700-3800 долл/т c&f. Во второй половине ноября снизилась цена на никель. Металлургические компании вынуждены следовать за ним.

Проблемы возникли и у китайских металлургических компаний. Объем производства в 2007 г. должен возрасти на 46 % по сравнению с 2006 г. и достигнуть около 7,5 млн т. Тем не менее, китайские металлургические компании отмечают снижение спроса. Компания Tisco, крупнейший производитель нержавеющей стали в Китае, намерена сократить выплавку нержавеющей стали в декабре на 20 % и снижении годового плана производства с 2,3 до 2,05 млн т. Ее примеру последовали еще несколько крупных компаний, которые тоже сократят выпуск на 10-15 %, чтобы немного снизить избыток предложения.

Борьба за конкурентные преимущества на мировом рынке

По данным китайской National Development and Reform Commission (NDRC), в январе-октябре 2007 г. экспорт стальной продукции из страны составил 53 млн т, но несмотря на сокращение экспортных поставок, очевидно, что их объем по итогам 2007 г. превысит 60 млн т.

Китайские власти признают, что и в 2008 г. национальное производство стали будет превышать спрос, тем не менее, по их оценкам, экспорт в будущем году сократится не менее чем на 15 % по сравнению с 2007 г. благодаря действующим в настоящее время ограничениям. Введение экспортных пошлин на стальную

продукцию и полуфабрикаты помогло снизить продажи за рубеж с рекордных 8,0 млн т в марте 2007 г. до 4,3 млн т в октябре. Поставки полуфабрикатов уменьшились с 1 млн т в месяц весной 2007 г. до 200-300 тыс. т осенью.

Однако решающую роль в сужении китайского экспорта сыграли не столько пошлины, сколько подъем на национальном рынке, приведший к увеличению спроса на стальную продукцию, и резкий рост затрат, снизивший конкурентоспособность китайского проката на мировом рынке. Так как в 2008 г. ожидается новое подорожание железной руды, коксующегося угля и кокса, действие этого фактора должно усилиться.

В связи с этим ведущие металлургические компании Китая стремятся увеличить в своем сортаменте долю продукции с высокой добавленной стоимостью, чтобы приобрести дополнительные конкурентные преимущества на переполненном внутреннем рынке и усилить свою конкуренцию на мировых рынках. Характерно, что в 2006 г. переход к такой политике провозгласили крупнейшие восточноазиатские компании, которые столкнулись с усилением конкуренции на массовых сегментах рынка со стороны Китая. Другой весомый аргумент Китая по повышению конкурентоспособности своей черной металлургии – закрытие устаревших металлургических производств с целью экономии сырья, снижения затрат и степени загрязнения окружающей среды. Но металлургические предприятия Китая постоянно нарушают правительственные постановления о необходимости вывода из строя устаревших мощностей. Так, согласно данным NDRC, за первые 10 месяцев 2007 г. в Китае были закрыты предприятия годовой производительностью 9,7 млн т чугуна и 8,7 млн т стали, что составляет всего 43 и 36 % от годового задания.

Металлургическая компания Angang, второй по величине производитель стали в Китае и крупнейший экспортер по итогам 2006 г., намерена в связи с заметным сокращением поставок за рубеж в 2007 г. переориентироваться исключительно на выпуск высококачественной стальной продукции и уйти с массового рынка стальной продукции. Компания Shougang, которая в настоящее время переносит свои производственные мощности из Пекина, где перед Олимпиадой необходимо снизить степень загрязнения окружающей среды, заявила, что оставит в Пекине один свой объект. Это новый завод по производству холоднокатаного автолиста мощностью 700 тыс. т в год. Этот новейший завод компания Shougang строит совместно с компанией южнокорейской

группы Hyundai. Корпорация ArcelorMittal также сделала предложение своему китайскому партнеру компании Hunan Valin о создании СП по выпуску 1 млн т автолиста в год. Это предприятие предполагается построить на юге Китая, где постоянно ощущается дефицит высококачественной стальной продукции.

В других регионах мира компания ArcelorMittal намерена использовать совсем другие конкурентные преимущества. В конце ноября 2007 г. руководство корпорации ArcelorMittal презентовало широкомасштабную инвестиционную программу объемом 5 млрд долларов, целью которой является расширение объемов выплавки стали на бразильских металлургических заводах корпорации Arcelor Mittal с 12 до 17 млн т в год в течение пяти лет. Уникальные железорудные резервы Бразилии в комплексе с растущими расходами на транспортировку этой руды в Европу или Азию делают увеличение производства стальной продукции в самой Бразилии весьма выгодным проектом.

Тайваньские металлургические компании считают, что на Тайвань выгоднее завозить именно руду, а не полуфабрикаты, например слябы. Компания Dragon Steel начала строительство новой доменной печи мощностью 2,5 млн т чугуна в год с перспективой увеличения своих плавильных мощностей до 5 млн т после 2010 г. После ввода новой доменной печи появится возможность увеличить производство полуфабрикатов, в том числе слябов. Более 1,5 млн т слябов планируется поставлять на прокатный завод тайваньской компании Chung Hung Steel. Это сделает Тайвань более независимым от импорта полуфабрикатов.

Многие металлургические компании используют конъюнктуру рынка стальной продукции. Три месяца - с середины сентября до второй половины ноября - ближневосточные потребители стальной продукции воздерживались от крупных закупок, добившись благодаря этому более чем 10 %-ного понижения цен c&f. Однако, проводя эту политику слишком последовательно, компании из Персидского залива израсходовали к концу осени большую часть своих запасов и были вынуждены приступить к заказу крупных партий арматуры и заготовок. Этим немедленно воспользовались производители металлопродукции, которые всего за две недели полностью возместили свои потери, а затем поднявшие цены выше сентябрьского уровня.

По мнению экспертов, такой скачок спроса продлится недолго: ближневосточные компании довольно быстро создадут запасы еще на

несколько месяцев и покинут рынок до весны. Но цены, скорее всего, останутся на высоком уровне, так как производителям стальной продукции необходимо компенсировать свои затраты на доставку и дорожающий металлолом.

Сейчас все внимание направлено на исход переговоров по ценам на ЖРС.

Стартовавшие в ноябре переговоры между "большой тройкой" поставщиков железной руды и ее крупнейшими потребителями в Китае проводятся под сильным давлением со стороны экспортеров. Особенно жесткую позицию занимают австралийские компании Rio Tinto и BHP Billiton, требующие значительного увеличения цен. Представители Rio Tinto заявили, что в своих предложениях будут ориентироваться на уровень спотового рынка. К концу ноября спотовая цена 63,5 %-ного индийского концентрата, которая считается базовой для китайского рынка, составляла 180-185 долл/т cif. Для сравнения - австралийская руда сейчас поступает в Китай примерно по 100 долл/т cif.

Китайские металлургические компании, со своей стороны, свою позицию больше аргументируют необходимостью поддержания долгосрочных взаимовыгодных связей между продавцами и покупателями ЖРС, отмечая, что предлагаемый поставщиками 50 %-ный подъем цен на руду приведет к резкому подорожанию стальной продукции в Китае и потере ее конкурентоспособности на мировом рынке. А это, в свою очередь, вызовет сокращение производства стальной продукции в Китае и, соответственно, спроса на импортную руду.

Эти аргументы достаточно резонны, однако вряд ли перевешивают в глазах экспортеров продолжающийся рост потребления импортного ЖРС в Китае. По прогнозам NDRC, в 2010 г. китайским металлургам придется закупить за границей порядка 650 млн т руды.

На мировых рынках разворачивается яростная схватка за важнейшие активы - энергоресурсы и сырье для промышленности. Поэтому японские, южнокорейские, китайские и европейские производители стальной продукции так остро отреагировали на идею слияния австралийской компании BHP Billiton и англо-австралийской горнодобывающей компании Rio Tinto, которые, объединившись, смогли бы контролировать порядка 30 % мировых поставок железной руды.

Гонка за обладание ресурсами может серьезно повлиять на картину инфляции и слияний промышленных компаний.

По оценкам Deutsche Bank, к 2010 г. Китай будет потреблять до 35 % мирового производства железной руды. Потребность Индии в железной руде к 2010 г., по прогнозам, удвоится и составит 150 млн т в год. У Китая и Индии колоссальный рост спроса на сырьевые ресурсы. Поэтому Китай и Индия, чтобы гарантировать их поставки и в будущем, инвестируют в природные ресурсы по всему миру.

Располагая огромными финансовыми средствами, китайские компании, тесно связанные с государством, скупают сырьевые и энергетические активы в Средней Азии и Африке. По пути приобретений пошли и индийские компании. Компания Tata Power намерена вложить 1,1 млрд долл. за акции двух индонезийских угольных шахт. Индийская компания Jindal Steel & Power намерена стать крупнейшим иностранным инвестором в Боливии: в июле 2007 г. достигнуто соглашение об инвестировании 2,1 млрд долл. в железорудное месторождение и строительство металлургического комбината. Jindal Stainless, дочерняя компания Jindal Steel & Power, намерена скупить марганцевые и хромовые горнодобывающие компании в Турции, если китайские конкуренты не доберутся до них первыми.

Китайский экспорт стальной продукции снижается

По данным Iron & Steel Statistics Bureau (ISSB), китайский экспорт стальной продукции в октябре 2007 г. составил 4,25 млн т и был самым низким за месяц с мая 2006 г.

В данный показатель включены полуфабрикаты, сортовой и листовой прокат, трубы. Китайский экспорт стальной продукции уменьшился после правительственных изменений в системе экспортных скидок и налогообложения. Однако, несмотря на эти недавние ограничения, ISSB отмечает, что за период с января по октябрь 2007 г. экспорт в целом со-

ставил 58,6 млн т, то есть отмечен 50 %-ный рост по сравнению с 38,9 млн т за тот же период 2006 г. При этом китайский импорт стальной продукции за тот же период снизился на 9 % до 14,5 млн т.

Китайский экспорт в январе-октябре 2007 г. в целом в зарубежные страны, исключая Азию, составил 48,5 % или 28,4 млн т, увеличившись на 84 % по сравнению с 15,4 млн т в 2006 г. Китайский импорт из стран, исключая страны Азии, упал на 27 %.

Китайский экспорт стали, тыс. т

Страны	Январь-октябрь 2006 г.	Январь-октябрь 2007 г.	Изменение 10 мес. 2007 г./ 10 мес. 2006 г., %
ЕС-27	5558	9793	+76
Прочие страны ЕС	218	482	+121
СНГ	434	1401	+223
Африка	877	1755	+100
Северная Америка	5609	4619	-18
Южная и Центральная Америка	801	1748	+118
Ближний Восток	1584	8040	+407
Азия	23506	30148	+28
Океания	358	576	+60
Всего	38949	58570	+50

По прогнозам китайской Ассоциации чугуна и стали (Iron & Steel Association – CISA), китайский экспорт стали в 2008 г. вероятнее всего снизится на 20 % по сравнению с 2007 г.

Меры правительства Китая, принятые в 2007 г. по контролю за экспортом стальной продукции, будут проводиться и в 2008 г., что должно сократить экспортные поставки. По прогнозам CISA китайский экспорт в 2007 г. достигнет 62 млн т готовой стальной продукции и 6,5 млн т полуфабрикатов.

Экспорт готовой стальной продукции в IV квартале 2007 г. снизится до 12,5 млн т, экспорт полуфабрикатов – на 600 тыс. т по сравнению с тем же периодом 2006 г. (Китай экспортировал 2,91 млн т полуфабрикатов в течение IV кв. 2006 г.). По данным таможенной службы Китая, за первые три квартала 2007 г. Китай экспортировал 49,57 млн т готовой стальной продукции и 5,96 млн т полуфабрикатов.

Внутренние поставки растут при снижающемся экспорте, и по этой причине производители стальной продукции пытаются сбалансиро-

вать поставки и спрос за счет контроля производства. Спрос в 2008 г. сохранится в значительных объемах, видимое потребление стальной продукции будет расти примерно на 12 %. В течение января-октября 2007 г. видимое потребление стальной продукции достигло 360,5 млн т, рост составил 12,42 % по сравнению с аналогичным периодом 2006 г. По прогнозам, этот уровень сохранится и в 2008 г., цены при этом будут высокими, так как вырастут расходы на сырьевые материалы.

Китайские власти готовы и дальше ограничивать экспорт. По данным налогового департамента Министерства финансов Китая, с начала 2008 г. экспортные пошлины на стальную продукцию могут быть повышены. На арматуру и катанку пошлины могут вырасти до 25 %, а на горячекатаную сталь – до 15 %. При этом на нержавеющую, оцинкованную и холоднокатаную сталь, то есть на наиболее дорогую продукцию, пошлины будут отменены. По мнению аналитиков китайских металлургических компаний, это приведет к снижению китайского экспорта стальной продукции в 2008 г.

Более крутыми мерами по сдерживанию черной металлургии станет закрытие неэффективных производств и укрупнение отрасли. Старые предприятия собираются закрывать: уже в 2008 г. эти меры приведут к сокращению производственных мощностей на 35,6 млн т. При этом, если сейчас в Китае действует почти 800 металлургических предприятий, тогда как к 2010 г. планируется создать десять крупных компаний, которые будут производить более 50 % всей стальной продукции в стране.

Власти Китая неспроста форсируют процессы консолидации: в условиях резкого роста цен на сырье мелкие металлургические компании лишены свободы маневра и рискуют обанкротиться. Крупные же металлургические компании гораздо быстрее смогут провести необходимую модернизацию, увеличив долю продукции с высокой добавленной стоимостью, что позволит минимизировать негативный эффект от роста издержек.

Краткие сообщения

Китайские цены на арматуру повышаются.

В декабре внутренние китайские цены на арматуру продолжили повышательный тренд. В начале декабря 60 производителей арматуры в Китае повысили свои цены, 15 из них – на 100 юаней/т (13,5 долл/т). Металлургические компании в Северном Китае, включая

Shougang и Tanggang, повысили цены на 450 юаней/т (60,7 долл/т).

Внутренние цены на конструкционную сталь в декабре стремительно росли по всему рынку Китая. Так, цены на заготовку для производства арматуры в Восточном Китае выросли на 250 юаней/т (33,7 долл/т) до 4150–4220 юаней/т (560–570 долл/т).

Эксперты считают, что основной причиной повышения цен является прогнозы по увеличению цен на железорудное сырье на 2008 г., а также текущее повышение спотовых цен на железную руду и концентрат.

* * *

По данным консалтинговой компании по цветным металлам Beijing Antaike, в 2008 г. Китай станет нетто-экспортером нержавеющей стали, несмотря на нынешний дефицит никеля, а также меры макроконтроля над экспортом.

Китайский экспорт нержавеющей стали растет на протяжении трех последних лет, а ее импорт сокращается. Эта тенденция сохранится и в ближайшем будущем. Согласно прогнозу Antaike, по итогам 2007 г. китайский экспорт нержавеющей стали возрастет на 44 % по сравнению с 2006 г. и составит 1,3 млн т, импорт этой продукции сократится на 16 % до 2,1 млн т. По мнению аналитиков, производство нержавеющей стали в Китае в 2007 г. на 42 % превысит уровень 2006 г. и составит 7,6 млн т. Объем потребления нержавеющей стали в Китае в 2007 г. прогнозируется на уровне 7 млн т.

В свою очередь, эксперты крупнейшей в Китае частной компании по производству нержавеющей стали Qingshan Holdings считают, что объем экспорта нержавеющей стали из Китая в 2008 г. будет ограничен с помощью новых правительственных мер макроконтроля. Сдерживающее воздействие на экспорт из Китая нержавеющей стали, по их мнению, окажет также постепенное повышение обменного курса китайского юаня.

Эксперты отрасли также полагают, что в 2008 г. центральное правительство намерено отменить ныне действующие компенсационные выплаты по пошлинам на экспорт нержавеющей продукции. В зависимости от вида продукции ставки этих выплат колеблются в пределах 8–11 %.

* * *

Южная Корея в 2008 г. увеличит объемы производства стали на 6,2 % до 54,6 млн т.

Такой прогноз сделала Корейская Ассоциация производителей Чугуна и Стали (KOSA), основываясь на возросшем спросе.

Сталепотребляющие отрасли, такие как строительный сектор, автомобилестроение, судостроение и машиностроение, прогнозируют высокие темпы производства в 2008 г.

Основной прирост производства придет со стороны таких компаний как Posco и Hyundai

Steel. В 2007 г. KOSA прогнозирует производство стали в Южной Корее на уровне 51,4 млн т, что на 6,2 % больше, чем в 2006 г. (48,4 млн т).

Что касается потребления, то в 2008 г. оно возрастет на 4,2 % и составит 57,1 млн т.

* * *

По сообщению Бразильского института стали (Brazilian Steel Institute – IBS), в 2007 г. производство стали в Бразилии составит около 34 млн т, что на 9,9 % выше уровня 2006 г.

IBS отмечает, что в 2008 г. Бразилия намерена произвести 37,6 млн т стали, что на 10,8 % выше уровня текущего года, за счет ввода новых стальных мощностей, которые в целом к концу 2007 г. составят 41 млн т.

Все металлургические предприятия Бразилии работают практически при полной загрузке, что делает 2007 г. исключительным для бразильской черной металлургии. По данным IBS, выпуск готовой стальной продукции в Бразилии вырастет по сравнению с 2006 г. на 8,6 % – до 25,46 млн т. Производство плоского проката составит 15,6 млн т (+8,2 %), сортового – 9,875 млн т (+9,1 %).

Экспортные продажи стали в 2007 г. вырастут на 18 % до 20,6 млн т, а видимое потребление стали вырастет на 19,7 % до 22,1 млн т. Экспортные продажи плоского проката вырастут на 17,8 %, в то время как видимое потребление проката поднимется на 20,5 %. Импорт стали в 2007 г., по прогнозу IBS, снизится на 12 % до 1,6 млн т.

* * *

Компания Arcelor Mittal планирует масштабное повышение цен на стальную продукцию в США в 2008 г. из-за увеличения затрат на сырье, а также в связи со снижением запасов.

Американское подразделение компании Arcelor Mittal намерено значительно повысить цены на стальную продукцию в США в 2008 г. – в дополнение к 40 долл/т, объявленным на I квартал.

Производители стальной продукции, включая компании Arcelor Mittal и Nucor Corp., объявили о повышении цен в США в I квартале 2008 г. для компенсации увеличивающихся затрат на сырье (железная руда и металлолом). Потребители компаний также начали увеличивать объемы заказов на фоне снижения запасов.

По мнению экспертов, повышение цен на стальную продукцию в I квартале следует воспринимать как уже свершившийся факт. Цены

на стальную продукцию в США выросли до максимума в ноябре по причине того, что дистрибьюторы могут увеличить закупки после падения объемов импорта и запасов.

Горячекатаная листовая сталь подорожала в ноябре на 2,3 % - до среднемесячного уровня в 532 долл/т с 520 долл/т в октябре.

Импорт стали в США в октябре снизился на 30 % по сравнению с аналогичным месяцем 2006 г. до 2,7 млн т.

По данным Федеральной статистической службы, металлургические заводы в Германии в ноябре 2007 г. произвели 4,02 млн т стали.

Рост составил 2,4 % по сравнению с тем же месяцем 2006 г. За 11 месяцев 2007 г. производство составило 44,79 млн т, рост на 3,3 % по сравнению с тем же периодом 2006 г.

Темпы роста производства в западной части Германии в 2007 г. составляют 3,5 %, рост производства в восточной части страны - 1,7 %, что связано со снижением производства на 5,9 % по сравнению с ноябрем 2006 г. в этой части страны.

Компания ArcelorMittal намерена увеличить производство улучшенного (закаленного и подвергнутого отпуску) листового проката на металлургических предприятиях в США.

Компания инвестирует средства в модернизацию производственных мощностей, чтобы удовлетворить растущие потребности как военного так и гражданского характера на эту продукцию. Инвестиции направляются в развитие объемов производства улучшенной толстолистовой стали на территории США: на металлургические заводы Coatesville and Conshohocken (штат Пенсильвания), а также на Burns Harbor and Gary (штат Индиана). Инвестиции направляются в первую очередь на модернизацию оборудования и обработку сырья, что позволит компании ArcelorMittal в 2008 г. увеличить выпуск высококачественного улучшенного листового проката на 50 тыс. т в год.

Компания ArcelorMittal купила одну из крупнейших металлоторговых компаний Британии NSD Limited, чтобы укрепить свое положение на местном рынке стальной продукции.

NSD Limited специализируется на продажах балок, швеллеров и труб. Компания поставляет

продукцию как другим металлоторговым компаниям, так и конечным потребителям.

Объемы продаж компании составляют 130 тыс. т в год, из них труб - 30 тыс. т. В своем сегменте компания является одной из ведущих в Великобритании.

Ожидается, что большинство импортируемой стальной продукции, которую новая компания намерена продавать, будет поступать от компании ArcelorMittal.

Турецкая автомобильная промышленность нуждается в больших объемах поставок металлопродукции.

По данным Ассоциации производителей автомобилей, выпуск турецких автомобилей должен удвоиться до 2 млн шт./год к 2010 г. В настоящее время текущее турецкое производство стальной продукции является недостаточным для удовлетворения потребностей автопроизводителей. Производство автомобилей составляет примерно 1 млн шт. в год.

Компании ArcelorMittal Turkey и Borçelik намерены ввести новую линию по производству качественного оцинкованного автолиста на совместном предприятии. А к 2011 г. будет запущен новый полосовой стан горячей прокатки производительностью 4,8 млн т/год на совместном предприятии с компанией Borusan. Компания ArcelorMittal Turkey планирует направлять 10 % объема выпуска полосового стана горячей прокатки для автомобильной индустрии.

Инвестиции в производство стальной продукции для автомобильной промышленности будут продолжать увеличиваться как в самой Турции, так и в Восточной Европе. Компания Erdemir, крупнейший турецкий производитель стальной продукции, увеличит производство автолиста с 3,9 до 7,5 млн т/год к 2010 г.

Рост спроса со стороны стройиндустрии стран Юго-Восточной Азии и Персидского залива подтолкнули цены на экспортные поставки турецкой арматуры на 65 долл/т вверх.

Турецкие трейдеры получили заказы, которые свидетельствуют о неожиданном уровне роста спроса на арматуру, в частности, в Малайзии, Сингапуре и ОАЭ. Кроме того, рост спроса отмечен в Израиле, Болгарии, Румынии, России и Хорватии.

В итоге транзакции по турецкой арматуре январского производства проходят по 610-620 долл/т fob. С учетом цен на лом и растущей стоимости фрахта турецкие трейдеры

прогнозируют дальнейший рост цен на арматуру в конце декабря.

* * *

По данным Министерства промышленной политики Украины, украинские предприятия горно-металлургического комплекса (ГМК) в январе–ноябре 2007 г. увеличили выпуск основных видов металлопродукции, по предварительным данным, на 5–9 % по сравнению с аналогичным периодом 2006 г.

Производство готового проката за 11 месяцев возросло на 5 % до 32,96 млн т, стали – на 5 % до 39,11 млн т, чугуна – на 9 % до 32,56 млн т. Выпуск труб увеличился на 1 % до 2,4 млн т, кокса – на 6 % до 18,3 млн т. Производство метизов сохранилось на уровне 2006 г. – 398 тыс. т. Поставки металлолома на украинские металлургические предприятия возросли на 4 % до 6,4 млн т.

Горнорудные предприятия в январе-ноябре увеличили производство железной руды на 6 % до 70,7 млн т, железорудного концентрата – на 8 % до 55,8 млн т, объемы производства подготовленного железорудного сырья возросли на 6 % до 65,9 млн т, в том числе окатышей – на 7 % до 20,4 млн т, агломерата – на 5 % до 45,5 млн т.

В случае сохранения существующих среднесуточных объемов производства ожидается, что предприятия ГМК Украины по итогам 2007 г. увеличат производство готового проката на 5 % до 36 млн т, стали – на 5 % до 42,7 млн т, чугуна – на 8 % до 35,6 млн т. Выпуск труб увеличится на 2 % до 2,7 млн т, кокса – на 5 % до 20 млн т, метизов – на 1 % до 435 тыс. т. Поставки металлолома на украинские металлургические предприятия сохранятся на уровне 2006 г. – 7 млн т.

Горнорудные предприятия, как ожидается, увеличат выпуск железной руды на 6 % – до 77,3 млн т, железорудного концентрата – на 7 % до 61 млн т, объемы производства подготовленного железорудного сырья возрастут на 9 % до 72 млн т, в том числе окатышей – на 7 % до 22,3 млн т, агломерата – на 10 % до 49,7 млн т.

* * *

Металлургический комбинат "Азов-сталь" (Украина) с начала 2007 г. нарастил производство основных видов продукции.

Производство чугуна за 11 месяцев 2007 г. составило 4,94 млн т, что на 353 тыс. т (7,7 %) превышает показатели аналогичного периода 2006 г. Стали произведено 5,76 млн т. Это на 293 тыс. т (или на 5,4 %) больше, чем за 11 месяцев 2006 г. Производство проката выросло по сравнению с аналогичным периодом 2006 г. на 275 тыс. т (5,7 %) и составило 5,07 млн т.

* * *

Молдавский металлургический завод представил отчет по производству за 11 месяцев 2007 г.

По оперативным данным, всего в ноябре выплавлено и разлито 79,1 тыс. т стали, что на 129 т больше запланированного. Из общего объема 5760 т – специальные марки стали (канатная, сварочная, кордовая).

Произведено 74,4 т проката, что больше запланированного на 856 т. Из общего количества проката 40 тыс. т – продукция сортовой линии (арматура) и 34,4 т – катанка.

В течение ноября потребителям отгружено 67,88 тыс. т металлопродукции. В дальнейшем зарубежье отправлено 44,43 тыс. т, в страны СНГ – 23,45 тыс. т. Из них 6,5 тыс. т – продукция из специальных марок. На экспорт в ноябре отгружено 8,85 тыс. т товарной заготовки.

Всего за 11 месяцев 2007 г. выплавлено и разлито 887,56 тыс. т стали, что на 10,38 тыс. т больше запланированного. Проката произведено 833,33 тыс. т, что на 23,71 тыс. т больше плана.

Потребителям с начала года отгружено 850,2 тыс. т металлопродукции. Из них на рынки стран дальнего зарубежья – 355,7 тыс. т, в страны СНГ – 47,6 тыс. т. Товарной заготовки на экспорт отгружено более 18 тыс. т.

В ноябре основной проблемой, связанной с отгрузкой готовой продукции СЗАО "ММЗ", была загруженность Одесского морского порта. Из-за этого подача порожних вагонов под металлопродукцию, предназначенную для экспорта через Одесский порт, украинской и молдавской железными дорогами ограничивалась до уровня 15 вагонов в сутки, в соответствии с возможностью приема заводской продукции портом.

В течение ноября на завод поступило 56 тыс. т металлолома. Это меньше предусмотренного графиком на 7944 т. Значительную часть лома завод по-прежнему получает из Казахстана. В декабре его поступление на завод составит 50 тыс. т.

Краткие сообщения**Россия стала полноправным членом Комитета по стали ОЭСР.**

На 63-м заседании Комитета ОЭСР по стали, которое прошло 3-4 декабря 2007 г. в Париже (Франция), делегация Министерства промышленности и энергетики РФ, состоящая в том числе из представителей Союза экспортеров металлопродукции России и металлургических предприятий, приняла участие в заседании Комитета уже в качестве полноправного его члена.

Представители стран-участниц Комитета по стали приветствовали вступление России. Это признание России как глобального игрока на рынке продукции и сырья черной металлургии, серьезного партнера по определению условий и перспектив развития отрасли в мире.

По мнению экспертов отдела промышленной политики в металлургии и сфере ресурсного обеспечения промышленности, членство в Комитете по стали ОЭСР позволит Российской Федерации участвовать в выработке решений по проблемам субсидирования и государственной поддержки металлургических предприятий и предпринимать усилия по развитию справедливой конкуренции на рынке стали, в том числе с учетом требований ВТО. Повышение статуса участия в Комитете ОЭСР по стали отвечает российским интересам и поможет решать различные вопросы, касающиеся развития черной металлургии в мире, на равных правах с другими странами – крупнейшими производителями стальной продукции.

На 63-м заседании Комитета по стали обсуждались вопросы, касающиеся состояния мирового рынка стали, перспектив дальнейшего развития сталелитейных мощностей в мире, субсидирования в металлургии, а также сокращения эмиссии парниковых газов в черной металлургии и последних научно-исследовательских достижений.

* * *

За 11 мес. 2007 г. ж/д отгрузки готового проката черных металлов и полуфабрикатов российскими металлургическими предприятиями на внутренний рынок и экспорт достигли 62 млн т, что на 3,7 % выше соответствующего показателя 2006 г.

По предприятиям компании "Евраз" объемы ж/д отгрузок за этот период составили 11,1 млн т (-8,2 % по отношению к показателю

2006 г.), ММК увеличил объемы до 10,5 млн т (+5,7 %), ЧерМК "Северсталь" – рост до 8,6 млн т (+10,5 %), НЛМК снизил до 7,6 млн т (-1,3 %), предприятия компании "Мечел" увеличили до 4,6 млн т (+6,3 %).

Несмотря на известные финансовые проблемы последних месяцев у Нижнесергинского ММЗ (компания "Макси Групп") наблюдается самый значительный рост - 2,6 млн т (+44,7 %).

В целом по отрасли ноябрьские ж/д отгрузки фактически остались на уровне октябрьских. При этом снижение (-9,6 %) объемов отгрузок на внутренний рынок скомпенсировалось увеличением экспорта на 11,7 %.

* * *

Потребление металла в строительстве и нефтегазовом секторе России превысило показатели 2006 г.

За 11 мес. 2007 г. поступления продукции черной металлургии (внутренние поставки и импорт) только по железной дороге в адрес организаций строительного сектора российской экономики составили 3,6 млн т., нефтегазового сектора – 3,4 млн т. По сравнению с соответствующим показателем 2006 г. рост в этих отраслях составил 20 %.

Предприятия электроэнергетики за этот период получили 1,1 млн т продукции (+10,1 % к уровню 2006 г.). Машиностроительные предприятия – 502,5 тыс. т (+13,0 %).

По сравнению с октябрём поступления в ноябре снизились по всем указанным отраслям. Меньше всего (-7 %) объемы снизились по строительному и нефтегазовому секторам. В машиностроении спад составляет 25,9 %.

* * *

Магнитогорский металлургический комбинат за 11 месяцев 2007 г. увеличил производство стали на 7 %.

В ноябре 2007 г. ММК выпустил 119 тыс. т готовой руды, 760 тыс. т агломерата, 424 тыс. т кокса, 750 тыс. т чугуна. Выплавка стали на ММК в ноябре 2007 г. составила 1,092 млн т. Производство горячего проката составило 1,058 млн т. Товарной металлопродукции выпущено 1,011 млн т.

Всего за 11 месяцев текущего года на ММК было произведено 1,37 млн т готовой руды (+2,6 % к результатам аналогичного периода 2006 г.), 9,23 млн т агломерата (-6,9 %), 4,9 млн т

кокса (-3 %), 8,7 млн т чугуна (-2,8 %), 12,1 млн т стали (+6,8 %), 11,7 млн т горячего проката (+6,6 %). Выпуск товарной металлопродукции в январе-ноябре 2007 г. составил 11,135 млн т (+8,1 % к показателям 2006 г.).

Максимальный уровень производства на ММК был достигнут в 1989 г., когда предприятие выпустило 12,1 млн т проката. В 2007 г. планируется достичь 12,2 млн т товарной металлопродукции. Если в 1989 г. при производстве 12,1 млн т было выплавлено 16,1 млн т стали, то в 2007 г. производство стали составит 13,28 млн т, что говорит о возросшей эффективности работы ММК и серьезных изменениях в металлургических технологиях, осуществленных благодаря реализации масштабной инвестиционной программы.

В ноябре 2007 г. на экспорт отправлено 47 % реализованной продукции. По итогам 11 месяцев 2007 г. доля экспорта в структуре продаж ММК составила 39,6 %. В январе-ноябре 2006 г. экспортная составляющая в структуре продаж комбината равнялась 46,2 %.

* * *

Чусовской металлургический завод в ноябре 2007 г. выпустил 35,4 тыс. т готового проката, что на 10 % больше показателей ноября 2006 г. (32,3 тыс. т).

С начала 2007 г. выпуск проката составил 408 тыс. т, что на 5 тыс. т выше показателей аналогичного периода 2006 г.

Выплавка стали на предприятии в прошлом месяце составила 46,7 тыс. т, что на 19 % выше показателей ноября 2006 г. (39,2 тыс. т). С начала года на заводе произведено 470,5 тыс. т стали.

* * *

Минэкономразвития России рассматривает вопрос об отмене импортных пошлин на автомобильный лист. Это решение может быть принято в самое ближайшее время.

В департаменте госрегулирования внешне-торговой деятельности Минэкономразвития России заявили о том, что импортная пошлина на листовую сталь для автомобилестроения может быть снижена до нуля. В настоящее время импортная пошлина на автолист составляет в среднем 10 %. Такая корректировка пошлины находит понимание в Минпромэнерго России. В этом министерстве отметили, что лучше ввозить импортную сталь, чем готовые детали для сборки автомобилей. Пока, по данным Минпромэнерго, конкретный перечень видов продукции и марок стали, на которые будет распространяться отмена пошлины, не утвержден.

В России качественного автолиста не хватает, по сути, есть только ЗАО "Севергал" (входит в компанию "Северсталь"), которое производит автолист нужного качества. Отмена пошлин облегчит организацию штамповочного производства. Инициатором отмены пошлин выступило Объединение автопроизводителей России.

Проектная мощность ЗАО "Севергал" – 400 тыс. т автолиста в год, а его основные потребители в России — АвтоВАЗ, ГАЗ и УАЗ. Другие крупные производители автолиста в России - Магнитогорский металлургический комбинат и Новолипецкий металлургический комбинат. Согласно инвестиционной программе ММК, к 2012 г. доля листового проката в общем объеме продаж ММК должна составить 70 % за счет увеличения мощностей по выпуску горячекатаного и холоднокатаного листа до 11,7 млн т.

Заявление департамента госрегулирования внешнеторговой деятельности Минэкономразвития России вызвало отрицательную реакцию со стороны производителей холоднокатаной продукции.

По их мнению, принятие такого серьезного решения требует более серьезной проработки. В таможенных кодах, замечают эксперты, нет продукта с названием "листовая сталь для автомобилестроения", что может повлечь за собой подведение под отмену импортной пошлины всех продуктов, подпадающих под один таможенный код. Это может привести к резкому росту импорта проката. При этом, например, за 9 месяцев 2007 г. поставки оцинкованного проката из Китая в Россию выросли более чем в 3 раза.

Однако потребители автомобильного листа считают иначе. По их мнению, автомобильной листовой стали нужного качества в России нет и в ближайшее время она вряд ли появится. Об этом заявили в декабре на конференции "AutoRussia-2007" руководители компании Stadco в России. Но по мнению аналитиков компании "Брокеркредитсервис", отмена пошлин вряд ли подорвет бизнес российских производителей автолиста. В случае отмены пошлины российские металлургические компании могут снизить цены на свою продукцию, чтобы сохранить свою долю рынка - при этом их потери будут минимальны.

* * *

Импорт оцинкованного листового проката по итогам 2007 г. составил почти треть российского рынка.

Структура импорта оцинкованного листа в январе-сентябре 2006-2007 гг.

Страны	2006 г.		2007 г.	
	Объем импорта, т	Доля в общем объеме, %	Объем импорта, т	Доля в общем объеме, %
Общий объем импорта	336571	100	417761	100
Казахстан	98954	30	124528	30
Украина	66727	21	44486	11
Китай	58396	17	163476	38
Эстония	25185	7	-	-
Турция	17469	5	16947	4
Тайвань	11464	3	19659	5
Германия	10212	3	-	-
Другие страны	48164	14	48665	12

- Физический объем импорта вырос на 24,1 %. Региональная структуры импорта претерпела значительные изменения;

Раздел подготовлен по материалам ОАО "Черметинформация", следующих информационных агентств: "UGMK", "УкрРудПром", "Business Week", "RBC-daily", "Mysteel", "Интерфакс-Украина", "Metal Bulletin", "MetalTorg", "Market Watch", "Bloomberg", "SBB", "Metalinfo", "Rusmet", "Українські Новини", а так же по материалам пресс-служб предприятий и организаций: "Азовсталь", Молдавского МЗ, Минпромэнерго РФ, ОАО "ММК", ОМК.

- Китай занял доминирующее положение в российском импорте оцинкованного листового проката и потеснил Казахстан на второе место;
- Снижен импорт Украины.

* * *

По данным ЦНИИЧермет им. И.П. Бардина и РСММ ежегодный объем производства оцинкованной стали к 2015 г. в России может составить 7 млн т.

Объемы производства проката с полимерным покрытием к 2015 г. достигнут 3 млн т в год. В 2010 г. показатель по оцинкованной стали составит 5,4 млн т в год, по стали с лакокрасочным покрытием – 2 млн т в год.

Стабильный рост рынка сталей с покрытиями, с одной стороны, привлекает большое число иностранных компаний, имеющих огромный опыт в этой области, с другой – является стимулом для отечественных производителей в деле внедрения в свое производство современных разработок.

РАЗВИТИЕ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРОИЗВОДСТВ, ИНВЕСТИЦИИ

Развитие мировой металлургии

Краткие сообщения

Металлургические компании продолжают развивать мощности по производству стальной продукции.

Индийский производитель сортового проката - компания Ramsarup Industries намерена почти утроить мощности своего стана по производству катанки до 600 тыс. т/год к 2010 г. для поставок местному энергетическому сектору и для развития инфраструктуры. Компания инвестирует 5 млрд рупий (127 млн долл) в этот и другие проекты в Западной Бенгалии. Компания намерена расширить свои позиции и стать к 2010 г. одной из крупнейших компаний в мире по производству катанки.

Другой индийский производитель сортового проката – компания Ankit Metal and Power начала коммерческое производство на своем новом прокатном стане производитель-

ностью 100 тыс. т/год в районе Bankura в Западной Бенгалии. Завод производит сортовой прокат и катанку, используя заготовки собственного плавильного цеха и планирует дополнительно закупать 40 тыс. т/год заготовок. Компания намерена поставлять свою продукцию на внутренний рынок для метизов, строительства и машиностроения.

Достаточно новая компания в Индии Jayas Neco Ltd подписала меморандум с правительством штата Западная Бенгалия на строительство двух интегрированных металлургических заводов с суммарной мощностью 5 млн т/год. Компания приобрела 1000 акров земли для реализации проекта, состоящего из двух этапов. На первом этапе – строительство металлургического завода по производству заготовок на 2 млн т/год (затраты составят 2,9 млрд долл). На втором этапе предусматри-

вается развитие завода с вводом 3 млн т/год мощностей по производству как листового, так и сортового проката.

Первый этап проекта, как ожидается, будет запущен в течение ближайших трех лет. Компания Jayaswals Neco является частью индийской Abhijeet Group, которая планирует построить новые интегрированные металлургические мощности на 10 млн т/год в штатах Chhattisgarh, West Bengal и Maharashtra.

Китайская компания Bayi Iron & Steel намерена достичь производства 10 млн т/год стали к 2012 г. Крупнейшим держателем акций компании является Baosteel group.

Компания планирует построить мелкосортный стан мощностью 650 тыс. т/год и стан по производству крупносортного проката на 500 тыс. т/год. Компания Bayi также планирует в ближайшие три года построить новый стан по производству 600 тыс. т/год быстрорежущей стали для замены существующего стана производительностью 400 тыс. т/год и начать в 2009 г. строительство стана по производству 300 тыс. т/год бесшовных труб.

Компания Malaysia Steel Works (Masteel) ввела четвертую МНЛЗ в плавильном цехе завода Petaling Jaya, который будет производить сортовые заготовки небольшого размера и увеличит общезаводские мощности по производству полуфабрикатов на 28,6 % до 450 тыс. т/год. Компания также увеличила мощности на своем прокатном стане по производству арматуры на 40 % до 350 тыс. т/год.

Также в Малайзии производитель сортового проката компания Ann Joo Resources участвует в завершающей стадии финансирования и приобретения оборудования для строящейся мини-доменной печи на 500 тыс. т/год на своем заводе Penang. Задувка доменной печи ожидается в начале 2009 г. Возросший выпуск чугуна будет использован для увеличения выплавки стали для литья заготовок. Компания Ann Joo намерена экспортировать порядка 30 % своего выпуска заготовок, а 70 % использовать для увеличения производства катанки и арматуры на своих трех прокатных станах в Малайзии, суммарный выпуск которых составляет 530 тыс. т/год.

Бразильский производитель сортового проката - компания Gerdau Group намерена инвестировать 100 млн долл. в прокатный стан по производству двутавровых балок в Доминиканской Республике на металлургическом заводе Industrias Nacionales (Inca), 49 % акций которого принадлежат Gerdau. Проект имеет мощности на 420 тыс. т/год с возможным увеличением до 720 тыс. т/год к 2009 г. Новый стан бу-

дет обслуживать местный и экспортный рынки. Компания Gerdau считает, что инвестиции могут консолидировать позиции Inca в качестве ведущего поставщика стали в регионе Карибского моря.

Компания Gerdau Açominas реализует проект по производству толстого листа в штате Minas Gerais.

Новый проект компании является частью будущей стратегии по производству листовой продукции в Бразилии. Запланированный проект по производству 870 тыс. т/год толстого листа представляет продолжение этой стратегии, и при этом компания может сократить энергозатраты, поскольку слябы для прокатки толстого листа будут транспортироваться с сохранением соответствующей температуры. МНЛЗ на Açominas будет производить 1,5 млн т/год слябов в 2009 г. Из этого объема 1 млн т/год будет использоваться для производства толстого листа и 500 тыс. т/год будет реализовано на рынке.

Итальянский завод Qualisteel по производству сортового проката предусматривает увеличение своих мощностей до 17 тыс. т/мес. после ввода новой зачистной линии к середине 2008 г. Завод в северной части Италии, который в настоящее время производит 15 тыс. т/мес. сортового проката, намерен модернизировать часть своего оборудования, а также ввести новое. Компания в настоящее время производит зачищенный и выравненный сортовой прокат. Новое оборудование позволит компании увеличить марочный и размерный сортамент продукции в виде круглого прутка диаметром от 29 до 160 мм.

Бразильская компания Gerdau Group в следующем году намерена реконструировать МНЛЗ на заводе Gerdau Aços Especiais Piratin, дочернем предприятии, расположенном в южном штате Rio Grande do Sul.

Модернизация, которая будет завершена в конце 2008 г., позволит увеличить выпуск завода на 6 % почти до 425 тыс. т/год по сравнению с текущими 400 тыс. т/год.

Gerdau Piratini производит катанку, на которую приходится 15 % ее выпуска, круглый и квадратный сортовой прокат (65 %), холоднодеформированную сортовую сталь (15 %) и кованую сталь (5 %). Из этого объема 90 % составляет углеродистая сталь, сплавы и конструкционная сталь, и 10 % - нержавеющая и инструментальная стали.

Компания ArcelorMittal планирует значительные инвестиции в увеличение выпуска угля и в удвоение мощностей по производству сортового проката на металлургическом заводе компании в Темиртау, Казахстан.

Компания в настоящее время устанавливает стан по производству 400 тыс. т/год мелкосортного профиля, который должен быть введен в середине 2008 г.

* * *

Бразильская компания ArcelorMittal Tubarão намерена увеличить свои мощности по производству стали до 11 млн т/год.

Компания ArcelorMittal Tubarão, которая недавно завершила увеличение своих мощностей с 5 до 7,5 млн т/год, намерена в ближайшие несколько лет увеличить их до 11 млн т/год. Стратегически компания ArcelorMittal планирует превратить Бразилию в одну из основных площадок мирового роста стальной продукции, считая свою бразильскую компанию ArcelorMittal Tubarão наиболее конкурентоспособной аффилированной компанией группы.

* * *

Бразильский производитель листовой продукции – компания CSN намерена подписать окончательное соглашение с руководством штата Minas Gerais по строительству нового металлургического завода по производству 4,5 млн т/год слэбов в Congonhas вблизи железнодорожного предприятия Casa de Pedra.

Новый завод будет производить толстолистовую сталь и горячекатаные рулоны.

* * *

Компания Anshan Steel (Angang) строит новую доменную печь на своем заводе в г. Anshan.

Новая доменная печь производительностью 2 млн т/год чугуна и объемом 2580 куб. м должна быть введена в действие в октябре 2008 г. До этого компания Angang ликвидировала семь небольших доменных печей общей мощностью около 5 млн т/год чугуна.

Компания Angang в настоящее время на своем заводе Anshan имеет действующие доменные печи: три объемом 3200 куб. м и четыре – 2580 куб. м. Когда начнется производство на новой доменной печи, то компания будет иметь общие мощности по производству 16 млн т/год чугуна без учета мощности проекта в Вауцван (Yingkou), который в настоящее время находится в стадии строительства. Расположенный на побережье провинции Liaoning интегрированный металлургический завод Вауцван добавит еще 4,93 млн т/год чугуна после ввода в действие.

* * *

Южнокорейская компания POSCO запустила в действие свое доменное производство в Kwangyang.

Этот ввод позволит компании увеличить общее производство стали на 650 тыс. т до 33 млн т и стать вторым крупнейшим производителем стали в мире. Компания POSCO намерена достичь этой цели в 2008 г.

* * *

Южнокорейская компания Hyundai Steel подписала с немецкой компанией ThyssenKrupp соглашение о технологическом сотрудничестве.

В рамках соглашения компания ThyssenKrupp предоставит южнокорейской компании ряд новейших сталеплавильных и сталепрокатных технологий в основном для нового металлургического завода: компания Hyundai Steel, являющаяся подразделением концерна Hyundai Motor Group, намерена построить металлургический завод стоимостью 5,24 трлн вон (5,68 млрд долл.) и производственной мощностью 8 млн т в год. Строительство завода по плану завершится в 2011 г.

* * *

Бразильская металлургическая компания Gerdau намерена инвестировать 400 млн долл. в производство толстолистового проката.

Ожидается, что к 2010 г, компания построит металлургический завод по выпуску 870 тыс. т толстого листа. Продукция предприятия будет отгружаться как на внутренний рынок, так и за рубеж.

Компания Gerdau всегда была сортовой компанией, а подразделения компании продавали листовую прокат чужого производства.

В связи с ростом спроса на лист внутри страны (ожидается, что в 2008-2009 годах на рынке может даже возникнуть дефицит листового проката) компания приняла решение о вхождении в относительно новый для себя сегмент.

* * *

Китайская компания Huaren Gangye, расположенная в г. Qingdao провинции Shandong, начала тестовые испытания своей первой линии электрооцинкования.

Ввод линии намечен на конец декабря 2007 г.

Линия мощностью 130 тыс. т/год будет производить электрооцинкованный лист шириной 800-1250мм и толщиной 0,3-1,2 мм. Холоднокатаные рулоны будут поступать с металлургических заводов компаний Baosteel, Anshan Steel и Benxi Steel.

Выпускаемая с линии продукция предназначена для изготовления крупных бытовых приборов. Первым и основным клиентом будет крупный производитель бытовой техники фирма Haier, расположенная в Qingdao.

Компания Huagen Gangye планирует построить вторую линию электроцинкования в 2009 г. Вторая линия производительностью 100 тыс. т/год предназначена для производства листа шириной 800-1360 мм и толщиной 0,3-2,0 мм. Основное оборудование для первой линии будет поставлено китайской фирмой Metallurgical Group. Базовая технология приобретена в Японии.

* * *

Американская компания по обработке стальной продукции Heidtman Steel Products расширяет свой завод Butler, штат Индиана, с целью удовлетворения растущего спроса на сервисное обслуживание.

Расширение завода заключается в применении новых операций по высокоточной листовой штамповке и продольной резке стальной полосы. В настоящее время компания обрабатывает ежегодно 5 млн кор. т стали.

The Indiana Economic Development Corp предоставляет компании 400 тыс. долл. в виде налогового кредита для выполнения работ по расширению производства и 43,5 тыс. долл. в виде дотации для профессионального обучения обслуживающего персонала.

* * *

На Харцызском трубном заводе (ХТЗ) запущена новая установка неразрушающего ультразвукового контроля труб большого диаметра (ТБД).

На участке сдаточных испытаний трубоэлектросварочного цеха № 2 ХТЗ введена в эксплуатацию новая установка неразрушающего ультразвукового контроля Snul-Echograph 1155-3L-1Lm-1T производства немецкой фир-

мы Karl Deutsch. При ее разработке использованы последние достижения в сфере неразрушающего ультразвукового контроля, позволяющие с высокой достоверностью осуществлять УЗК сварных швов труб диаметром 406-1420 мм с толщиной стенки от 6,3 до 40 мм. Инвестиции в установку составили 1 млн долл.

Установка имеет десять каналов контроля с возможностью настройки ультразвуковых датчиков на частоту от 0,4 до 12 МГц и плавно изменяемыми углами ввода от 45 до 70 градусов. Ввод ультразвукового луча осуществляется иммерсионным методом, позволяющим исключить механический контакт с поверхностью трубы, что увеличивает срок службы дорогих ультразвуковых датчиков. Плавная регулировка угла ввода обеспечивает высокую достоверность контроля сварного соединения. Нет необходимости иметь большой парк датчиков с разными углами ввода на использовавшихся ранее установках УЗК.

Новая установка собрана из комплектующих ведущих мировых производителей: электронные компоненты фирмы Siemens, механика – Bosch Rexroth, шкафы и пульт – Rittal, дефектоскопы и ультразвуковые датчики – Karl Deutsch.

* * *

АО "Миттал Стел Темиртау" намерено увеличить объемы производства угля почти в полтора раза – с 12 до 17 млн т в год.

Об этом договорились президент совета директоров группы компаний "ArcelorMittal" Лакшми Миттал и президент Казахстана Н. Назарбаев.

Инвестиции на эту цель составят 500 млн долл.

Кроме того, планируется увеличить производство сортового проката в 2 раза. Инвестиции в этот проект составят 200 млн долларов.

В ходе встречи были также обсуждены вопросы соблюдения техники безопасности и экологических норм на МК "Миттал Стел Темиртау".

Развитие российской металлургии

ТБД порождают риски

На российском рынке труб большого диаметра (ТБД) назревают тенденции переинвестирования и избытка мощностей.

Компании "Газпром" и "Транснефть" еще в 2005 г. запланировали экспансию на зарубежные рынки путем строительства нефтегазопроводов из России в Европу и Азию. Для этих газонефтепроводов понадобится внушительный объем ТБД. Российские металлургические ком-

пании намерены отбить долю рынка у немецких и японских металлургических компаний в поставках штрипса для производства таких труб.

В настоящее время реально существуют пять крупных проектов в этой отрасли, которым потребуется значительный объем ТБД: три проекта компании "Газпром" – Nord Stream, Штокмановское и Ковыктинское месторождения, и два проекта компании "Транснефть" – Восточная.

Проект	Протяженность, км	Потребность в ТБД, млн т	Сроки реали- зации, годы	Компания
ВСТО				Транснефть
1-я очередь	2400	1,4	2006-2007	
2-я очередь	2000	1,1	2008-2011	
БТС-2	1200	0,7	2007-2008	Транснефть
Nord Stream				Газпром
Сухопутная часть	900	0,8	2006-2009	
Подводная часть	1200	1,1	2007-2012	
Ковыктинское м/р	900	0,6	До 2017	Газпром
Штокмановское м/р	1400	1,0	До 2013	Газпром

Сибирь–Тихий океан (ВСТО) и Балтийская трубопроводная система-2. Есть еще Ямал, но реализация этого проекта из-за громадных инвестиций постоянно откладывается, и пока для компании "Газпром", испытывающей определенные финансовые трудности, этот проект фигурирует только в планах компании.

Таким образом, всего российским компаниям потребуется порядка 6,7 млн т труб диаметром 1220 – 55,9055 дюймы на период с 2006 до 2017 гг. Если предположить, что за этот период в среднем каждый год будет ремонтироваться порядка 200-300 км магистральных трубопроводов, то потребуется еще около 120-180 тыс. т труб в год. То есть всего компаниям "Газпром" и "Транснефть" понадобится в ближайшие 11 лет 8,5-9 млн т труб. Соответственно, и толстый лист для производства этих труб будет востребован в объеме порядка 10 млн т.

Сектор ТБД с 2004 г. стал одним из самых динамично развивающихся рынков. Этому способствовал старт перечисленных внушительных мегапроектов. Все они находятся на разной стадии реализации, но вместе дали мощнейший импульс инвестициям в российскую трубную промышленность.

Однако всплеск инвестиционной активности со стороны трубных и металлургических компаний порождает риски. Окупаемость этих масштабных проектов должна вызывать тревогу именно сейчас, когда трубный рынок на подъеме и с ним связаны огромные – и в большинстве своем неоправданные – ожидания. А поспешные, зачастую эмоциональные решения, могут привести к финансовым потерям и к значительному падению стоимости акций. Поэтому о минимизации рисков компании могут и должны задуматься уже сейчас. Речь идет об угрозе создания в России избытка мощностей по производству ТБД и толстого листа, поскольку уже через несколько лет большая часть трубопроводных мегапроектов будет заверше-

на, а вновь открывшиеся после 2012 г. с большой долей вероятности не будут иметь столь значительных масштабов. Производство толстого широкого листа для труб большого диаметра связано с определенными трудностями. Во-первых, его невозможно изготавливать на любом прокатном стане. Для этого необходимы специализированные станы (комплексы "Стан 5000"), объем инвестиций в которые сопоставим со строительством крупного металлургического производства. Вторая проблема заключается в том, что в России не существует производителей и поставщиков оборудования для комплекса "Стан-5000", т. е. его надо импортировать, что связано со значительными издержками. Основным производителем оборудования комплексов "Стан-5000" является немецкая фирма SMS Demag.

Этот опасный тренд становится еще более очевидным на фоне реализации в российской металлургии в ближайшие два года ряда крупных инвестиционных проектов по созданию новых комплексов по производству труб диаметром 1220-1420 мм, которые используются при строительстве магистральных трубопроводов, в первую очередь, экспортоориентированных.

Так, к концу 2008 г. Трубная металлургическая компания планирует построить новый стан по производству сварных прямошовных труб диаметром до 1420 мм мощностью 700 тыс. т.

На Челябинском трубопрокатном заводе (Группа ЧТПЗ) планируется создать мощности по производству одношовных труб диаметром 1420 мм. Запуск новых линий намечен на 2009–2010 гг. Мощность – 1 млн т.

Объединенная металлургическая компания намерена увеличить к 2008 г. мощности по производству ТБД до 1 млн т.

К этому перечню нужно отнести мощности Ижорского трубного завода, которые оцениваются в 600 тыс. т, а также добавить план строи-

тельства трубного завода в Кургане с возможностью производить 500 тыс. т.

Если все суммировать, то станет ясно, что трубная отрасль России прирастет за два года новыми мощностями по производству ТБД в 3,8 млн т.

На основе оценок трубных компаний экспертами сделан вывод, что рост мощностей по производству ТБД у основных производителей на российском рынке вырастет за счет строительства новых производств к 2010 г. с 4,5 до 7 млн т, и это без учета возможностей Харцызского трубного завода (Украина), который является крупным поставщиком ТБД для российских компаний "Газпром" и "Транснефть".

В Фонде развития трубной промышленности (ФРТП) дают более осторожный прогноз – 6 млн т к 2010 г. и отмечают, что этих объемов будет достаточно, чтобы полностью обеспечить реализацию всех проектов, включая не только ВСТО, Nord Stream, Штокман, но и другие мегапроекты на период до 2015 г. Затраты на техническое перевооружение российских трубных предприятий до 2010 г. составят, по оценкам ФРТП, не менее 4 млрд долл.

Эксперты из Deutsche Bank считают, что в среднесрочной перспективе, после завершения мегапроектов, российскому рынку ТБД придется перестраиваться, приходить в соответствие с новыми условиями работы. Первые симптомы того, что такая трансформация будет достаточно болезненной, проявляются уже сейчас.

В 2007 г. рост потребления ТБД по сравнению с 2006 г. составит порядка 30 %, то есть 2,8–3 млн т (из них доля труб диаметром 1220–1420 мм составляет более 70 %). Однако, по оценкам экспертов, уже в 2008–2009 гг. рынок ожидает стагнация (1,8–2,0 млн т, на долю труб диаметром 1220–1420 мм придется 50 %). И лишь в 2010–2012 гг., в случае старта проектов ВСТО-2 и Штокмановское снова ожидается рост потребления до 2,8–3,0 млн т. В последующие годы ожидается снижение до 2–2,5 млн т. в год, из которых 50 % составят трубы диаметром 1220–1420 мм. Из этого следует, что превышение мощностей в сортаменте 1220–1420 мм составит 1–1,5 млн т.

Есть контраргумент ряда экспертов о появлении новых рынков сбыта после того, как к 2012 г. большая часть мегапроектов (ВСТО и Nord Stream) будет реализована. Но это мнение не имеет серьезной доказательной базы. По проекту "Ямал" и ряду других проектов компания "Газпром" не может пока сообщить ни сроки, ни объемы. Если же за ориентир взять предыдущую практику, то более одного масштаб-

ного проекта одновременно компания "Газпром" не осуществляет, а максимальный ежегодный объем потребления труб компанией "Газпром" составил 1 млн т (в 2006 г. – 867 тыс. т). При этом компания "Газпром" ни с одной трубной компанией контрактов о гарантированных поставках никогда не подписывала. И, скорее всего, "Газпром" этой стратегии будет придерживаться и дальше, потому что крайне заинтересован в обострении конкуренции на трубном рынке и создании новых производств. Такой же интерес и у компании "Транснефть".

При этом окончание строительства первой очереди нефтепровода ВСТО может сдвинуться на длительный срок. Причина тому – задержка согласования ТЭО нефтеналивного терминала в бухте Козьмино. ТЭО нуждается в переделке, что повлечет за собой дополнительные затраты по проекту. Чтобы найти средства на достройку стратегического нефтепровода, может быть свернута программа капитального ремонта трубопроводов внутри страны объемом на 2 млрд долларов. А с учетом того, что с 2004 г. смета проекта ВСТО выросла с 6,6 до 13 млрд долл., увеличение расходов становится проблемой для рентабельности проекта. Главный поставщик нефти в ВСТО компания "Роснефть" планирует начать эксплуатацию Ванкорского месторождения к концу 2008 г., а в случае задержки ввода ВСТО готова экспортировать свою нефть на запад по системе "Транснефть".

При потенциальных мощностях производства всех видов ТБД в 7 млн т в год (и 8,5 млн т с учетом Харцызского ТЗ) российский рынок, по оптимистичному сценарию, будет потреблять после 2010 г. 30–40 % от этого объема.

Кроме перепроизводства труб большого диаметра рынок ожидает и перепроизводство толстого листа. На сегодняшний день единственный стан 5000 в России имеет компания "Северсталь" на площадке Ижорского трубного завода в Колпино (С-компания "Северсталь"). Он после реализации программы модернизации может производить до 650 тыс. т продукции в год. Помимо компании "Северсталь" основными поставщиками широкого листа в Россию являются Германия, Австрия и Япония, которые обладают необходимыми технологиями для его производства.

Но российские металлургические компании решили данную ситуацию коренным образом изменить: в 2006 г. сразу три компании объявили о намерении построить комплексы "Стан-5000" – это Объединенная металлургическая компания, Магнитогорский металлургический

комбинат и "Металлоинвест". В общей сложности эти новые мощности позволят ежегодно производить в России более 4 млн т толстого листа, а вместе с компанией "Северсталь" почти 5 млн т. Инвестиции в эти проекты могут составить до 7 млрд долл.

При этом намерение ММК выглядит наиболее реалистичным и продуманным. ММК еще в феврале 2007 г. заключил соглашение о стратегическом партнерстве с ТМК и ЧТПЗ: к 2009 г. ММК построит стан 5000 мощностью 1,5 млн т в год и будет поставлять продукцию с него на трубные заводы этих компаний. Не исключается поставка продукции и на Выксунский металлургический завод.

Но при этом на ММК официально никогда не увязывали свои планы строительства стана 5000 исключительно с поставками толстого листа трубным компаниям. Руководители ММК подчеркивали, что компания намерена освоить производство высококачественного толстого листа и для нужд судостроения, атомной промышленности, машиностроения, мостостроения и других отраслей. Перед лицом грядущего перепроизводства ТБД, сопряженного и с перепроизводством широкого листа, ММК сократит или прекратит его поставки трубным предприятиям, но их продукция будет все равно востребована. В частности, недавно созданными компаниями (Объединенной судостроительной корпорацией или ОАО "Атомэнергпропром"), которые в обозримом будущем определятся со стратегией своего развития. Не исключаются рынки сбыта в дальнем зарубежье, где растет спрос на толстый лист конструкционного назначения.

Если оценивать другие компании, решившие направить колоссальные инвестиции в развитие трубного бизнеса, то в лучшем положении находятся Ижорский трубный завод и ОМК. Это объясняется тем, что ИТЗ и ОМК раньше других компаний начали активно развивать и модернизировать собственные производства ТБД.

ОМК является специализированной трубной компанией, крупнейшим в России производителем ТБД с громадным опытом и авторитетом.

Компания "Северсталь", имея большой опыт производства толстого листа для российских и зарубежных трубных компаний, в любой момент может начать поставлять его и на другие рынки: мостостроение, судостроение, энергетика, машиностроение.

Компания "Металлоинвест" намерена построить комплекс стан-5000 на МК "Уральская Сталь" и там же возвести трубный завод для производства ТБД. Однако детали этого проекта пока не прояснены. Желание построить комплекс "Завод по производству ТБД" в Нижнем Тагиле есть и у губернатора Свердловской области Э. Росселя. Но этот достаточно перспективный проект пока заморожен и судьба его не ясна.

В связи с этими фактами аналитики констатируют, что инвестиционный бум в российской черной металлургии (свыше 10 млрд долларов за три года только в создание новых производств для ТБД) вызван в значительной степени реакцией на реализацию крупных проектов в нефтегазовой отрасли. Кроме этого, к активному инвестированию подталкивает и наличие большого количества свободных денег у многих металлургических компаний.

Основаниями же для принятия этих инвестиционных решений в первую очередь служит впечатляющая статистика роста объемов внутреннего потребления труб, а не макроэкономический анализ и реальные прогнозы компаний ТЭК. В противном случае вложения в создание новых и реконструкцию действующих комплексов по производству ТБД и станов 5000 осуществлялись бы с гораздо большей осторожностью. И от внимания руководителей и собственников компаний, принимающих решения об инвестициях, не остались бы в стороне ключевые реалии: переинвестированность отрасли, отсутствие гарантий поставок трубной продукции и соответственно - гарантий возврата средств.

Все это приведет к тому, что в ближайшие годы на рынке ТБД развернется острейшая конкурентная борьба. И как следствие, уже через несколько лет картина на рынке ТБД может быть кардинально иной.

Эксперты озабочены будущим российской металлургии

Руководители российских металлургических предприятий забили тревогу: в мире, если ничего не изменится, в ближайшем будущем случится кризис перепроизводства, который весьма чувствительно ударит именно по России. Через три - четыре года российские металлургические компании мо-

гут обанкротиться, а весь мир ожидает глобальный кризис перепроизводства металла.

Самые пессимистичные прогнозы - полная остановка заводов, выпускающих металл. И причина тому, как заявляют эксперты российского рынка металлопродукции, - Китай, который из импортера резко превратился в экспор-

тера. Эксперты приводят цифры, наиболее ярко характеризующие то, что может произойти в ближайшее время: в мире потребляется 1,2 млрд т металлопродукции в год. В международной торговле участвует 37 % этого количества (около 450 млн т). Китай в 2007 г. производит порядка 500 млн т и 11 % из них экспортирует. США и страны ЕС начали предъявлять претензии к Китаю, который слишком сильно наращивает объем экспорта. На это постоянно получают ответ, что правительство Китая делает все, чтобы снизить экспортный поток. На экспорт уходит чуть больше 10 % произведенной металлопродукции в Китае, и китайские металлургические компании вообще работают на свой внутренний рынок, а Европа экспортирует 37 % произведенной стальной продукции.

По мнению экспертов РСПМ, такой аргументацией китайские компании готовят мир к увеличению поставок металлопродукции на внешний рынок. При имеющихся темпах роста производства Китай через два года может вытеснить в международную торговлю около 250 млн т стальной продукции. То есть - занять половину мирового рынка. А это значит, что российским металлургическим компаниям на мировом рынке стали практически нечего будет делать, и им придется полностью обратиться к внутреннему рынку. Однако объем металлопродукции, произведенной российскими металлургическими компаниями станет избыточным, и российский рынок его не сможет его полностью воспринять. Далее последует минусовая рентабельность, коллапс, скупка и закрытие российских металлургических компаний. Такую картину можно ожидать через три-четыре года, если ничего не предпринимать в настоящее время.

По мнению экспертов, безусловно, необходимо вмешательство государства, которое должно защищать российские интересы как на внешнем, так и на внутреннем рынке. Все, что заявляется в мире о свободной международной торговле - лукавство. На самом деле в других странах вводятся самые жесткие ограничения на ввоз металлопродукции.

С этим согласны эксперты компании "ЭСТАР", которые отмечают слабые действия государственных органов, призванных защищать российских производителей. Из крупных мер за последние годы была осуществлена только одна: введение экспортной пошлины на листовую продукцию из нержавеющей стали из Европы. Но этой акцией российских государственных органов оперативно воспользовались китайские экспортеры: продукция из нержавеющей стали

стала массово поступать на российский рынок из Китая. В то же время она продолжает поступать и из Европы.

Кроме того, государство, слабо защищая интересы российских производителей металлопродукции в международной торговле, еще допускает поблажки иностранным компаниям на российском рынке. Одна из самых металлоемких отраслей в мире - автомобилестроение. За последние годы в России, как грибы, растут автосборочные производства. А это крупный рынок сбыта качественной металлопродукции. К примеру, компания "ЭСТАР" предложила автопроизводителям продукцию Златоустовского металлургического завода (у него есть право поставки проката для нужд автомобильной промышленности). На это предложение получен совершенно откровенный ответ: эти автосборочные производства не намерены брать российский прокат. В общем, схема получается очевидная: российские производители поставляют прокат в Европу (в основном в виде полуфабриката), он там обрабатывается, из него изготавливают (на предприятиях Италии, Германии, Франции) многие детали автомобилей (трансмиссию, шестеренки, детали двигателей и т. д.). Затем все это в сборе поступает в Россию на автосборочные предприятия, например, во Всеволожск на завод американской компании "Форд". Таким образом Россия сама себе поставляет металлопродукцию через европейские страны.

Эксперты Объединенной металлургической компании тоже видят угрозу кризиса перепроизводства. По их прогнозам, к 2015 г. производство стали в России достигнет порядка 90 млн т. К тому времени потребность внутреннего рынка, сегодня составляющая 36 млн т, возрастет только до 47 млн т. В этих условиях значительно снизится рентабельность продаж. Поэтому в российских металлургических компаниях предстоит серьезная работа по снижению издержек производства, повышению качества продукции и т.д. Китай, уже производя 540 млн т, может привезти и положить на российские склады 50 млн т проката. Китайские экспортеры сделают это даже в ущерб себе: снизят цену на металлопродукцию. Но тем самым задавят российскую промышленность, если в России не будет государственного ограничения на ввоз металла. А дальше, когда металлургическая промышленность России остановится, китайские экспортеры будут поднимать цены на металлопродукцию, снимая высокую прибыль с российского рынка.

Краткие сообщения

Компания "Северсталь" опубликовала отчетность по МСФО за январь-сентябрь 2007 г.

По сравнению с тем же периодом 2006 г. чистая прибыль выросла на 61 % до 1,33 млрд долл., выручка на 39 % до 11,28 млрд долл., EBITDA на 39 % до 2,99 млрд долл. Таких результатов компания добилась благодаря высоким ценам на продукцию, росту объемов производства и улучшению продуктовой линейки.

По данным отчетности, за 9 месяцев выросли продажи горячекатаного проката (на 10 % до 2,795 млрд долл.), продажи сортового проката - на 43 % до 2,328 млрд долл. При этом компания "Северсталь" росла в основном за счет внутреннего рынка - российские продажи выросли на 47 % до 5,047 млрд долл., а на внешние рынки - на 9 % до 6,235 млрд долл. В результате EBITDA российских стальных операций выросла на 42 %. Выручка компании "Северсталь" на рынке Северной Америки составила всего 1,444 млрд долл., снизившись на 27 %. Американские операции "Северстали" пострадали от плановой приостановки доменной печи, что привело к падению показателя EBITDA дивизиона SNA на 60,4 %.

В III квартале по сравнению со II все показатели "Северстали" сократились. Выручка снизилась на 12 % до 3,56 млрд долл., чистая прибыль - на 46 % до 326 млн долл., EBITDA на 24 % до 891 млн долл. Снижение показателей объясняется "рядом инцидентов" - аварией на шахте в Заполярье в конце июня и проблемами с железнодорожной перевозкой продукции ОАО "Карельский окатыш", из-за которых компания сократила объемы производства.

Результаты оказались на 40 % ниже прогнозов аналитиков, фактически хорошие итоги показал лишь трубный дивизион - EBITDA Ижорских заводов выросла на 67 % до 50 млн долл. На Лондонской фондовой бирже расписки компании "Северсталь" подешевели на 4,06 % до 22,445 долл.

Магнитогорский металлургический комбинат инвестирует в реализацию крупных инвестиционных проектов предприятия (в т.ч. за пределами магнитогорской производственной площадки) в ближайшие 5 лет более 7 млрд долл.

Инвестиции в первую очередь будут направлены на строительство стана 5000 (производство тостололистого проката, используемого в

трубной отрасли, судостроении, мостостроении, машиностроении) и нового стана 2000 (для холодной прокатки высококачественного автолиста). Кроме того, в ближайшие годы ММК планирует ввести в строй агрегат непрерывного горячего цинкования и агрегат нанесения полимерных покрытий. Также будет проведена реконструкция действующих станов горячей прокатки 2000 и 2500 и построена новая коксовая батарея.

В результате в 2013 г. объем выплавки стали на ММК планируется довести до 16 млн т, а объем производства готовой металлопродукции увеличить до 15 млн т в год.

В цехе сортового проката Новокузнецкого металлургического комбината завершен капитальный ремонт нагревательных печей № 1 и № 2 участка рельсовых скреплений.

В ходе работ выполнена замена огнеупорной кладки печей и систем водоохлаждения, отремонтированы металлоконструкции, проведены ревизия и ремонт запорной арматуры газопроводов природного газа. Также были установлены новые ограждения и переходные мостики, обеспечивающие безопасность работ.

Печи № 1 и № 2 применяются в цехе сортового проката с целью нагрева накладок для рельсовых скреплений перед их прошивкой. Ремонт подобного масштаба осуществляются раз в три года и способствуют восстановлению технических характеристик печей для их стабильной бесперебойной работы и успешного выполнения производственной программы.

Британские специалисты провели очередной инспекционный аудит системы менеджмента качества предприятия на ООО "ВИЗ-Сталь" (входит в Группу НЛМК) на соответствие требованиям стандарта ISO 9001:2000.

Представители сертификационной фирмы BSI (British Standard Institution) провели проверку действующих на предприятии процессов системы менеджмента качества, нормативной документации, деятельности производственных подразделений и технических служб.

Аудиторы подтвердили соответствие системы менеджмента качества компании обязательным требованиям системы менеджмента качества ISO 9001:2000. Следующий инспекционный аудит состоится в октябре 2008 года.

Соответствие системы менеджмента качества стандарту ISO 9001:2000 означает безусловное признание предприятия мировым деловым сообществом. Впервые ООО "ВИЗ-Сталь" получило сертификат ISO 9001:2000 в 2005 г.

* * *

На Северском трубном заводе (СТЗ), входящем в состав ТМК, запущен после реконструкции трубоэлектросварочный стан 20-76.

Мощность стана по выпуску электросварных профильных и круглых труб диаметром от 20 до 76 мм составляет до 2 тыс. т в месяц.

Раздел подготовлен по материалам ОАО "Черметинформация", следующих информационных агентств: "CRU", "SBB", "MetalTorg", "Reuters", "Rusmet", "Казинформ", "URA", "Эксперт", "Уральский рынок металлов", "БрокерКредитСервис", "Солидарность", "Ведомости", а так же по материалам пресс-служб предприятий и организаций: ОАО "ММК", ОАО "ХТЗ", ОАО "НКМК", ООО "ВИЗ-Сталь", ТМК.

МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ

Машиностроительная корпорация "Уралмаш" подписала контракт с немецкой машиностроительной компанией SMS Demag об изготовлении подъемно-поворотного стенда машины непрерывного литья заготовок для Магнитогорского металлургического комбината.

Это оборудование будет изготовлено на "Уралмашзаводе" в рамках ранее заключенного контракта между ММК и SMS Demag на комплексную поставку оборудования для строительства толстолистного стана 5000 и слябовой машины непрерывного литья заготовок, которая должна обеспечивать заготовкой этот стан.

По условиям контракта оборудование для МНЛЗ будет изготовлено по базовому инжинирингу SMS Demag. На "Уралмашзаводе" будет произведена также контрольная сборка подъемно-поворотного стенда и проведены его испытания. Срок выполнения контракта – февраль 2009 г. Изготовление подъемно-поворотного стенда планируется в марте 2008 г.

Подъемно-поворотный стенд, который будет изготовлен на "Уралмашзаводе", станет одним из крупнейших в мире и будет включать два разливочных ковша емкостью 320–350 т жидкой стали. Общий вес поставляемого оборудования составит 445 т.

Раздел подготовлен по материалам ОАО "Черметинформация", пресс-службы ОАО "ММК"

РУДНО-СЫРЬЕВАЯ БАЗА МЕТАЛЛУРГИИ

Рынок ЖРС Бразилии

Подтвержденные запасы железной руды в Бразилии составляют 23 млрд т. По данному показателю Бразилия уступает только России и Украине. Однако в пересчете на чистое железо Бразилия располагает самыми значительными объемами запасов - 16 млрд т.

Бразильская железная руда обладает высоким качеством. Среднее содержание железа в разрабатываемых месторождениях составляет 64-67 %, хотя при этом велики запасы менее качественных руд с содержанием железа менее 55 %. При этом в бразильских рудах мало кремнезема, глинозема, серы.

В 2006 г. в Бразилии было произведено 317,8 млн т железной руды. В 2007 г. производство железной руды прогнозируется на уровне 331 млн т. Brazilian Mining Institute (Ibram) прогнозирует производство железной руды в Бразилии до 524 млн т в 2010 г., в том числе компанией CVRD - 400 млн т.

В январе-октябре 2007 г. Бразилия экспортировала 212,53 млн т железорудного сырья или на 5,9 % больше, чем за аналогичный период 2006 г. Стоимость экспорта железной руды с января по октябрь 2007 г. составила 8,77 млрд долларов, что на 17 % выше уровня

аналогичного периода 2006 г. Железородный экспорт в октябре 2007 г. составил 25,1 млн т на сумму 992 млн долл. В октябре 2007 г. Бразилия экспортировала 4,5 млн т окатышей.

Отгрузки на внутреннем рынке Бразилии за первые семь месяцев 2007 г. составили 27,24 млн т против 23,34 млн т, отгруженных в январе-июле 2006 г., в октябре 2007 г. - 5,06 млн т железорудного сырья.

Основной железорудной компанией в стране является Companhia Vale do Rio Doce (CVRD). CVRD ведет добычу железной руды в Southeastern System, Southern System и Northern System.

Southeastern System находится в штате Minas Gerais, в регионе под названием Iron Quadrangle. Рудники этой системы распределены по трем добывающим областям: Itabira, Centrais Mines и Mariana. На этих рудниках железная руда добывается открытым способом, дробится, классифицируется и обогащается. В этом районе CVRD использует 100 % необходимой электроэнергии от собственных электростанций.

Southern System состоит из рудников Oeste и рудников MBR, находящихся в штатах Minas Gerais и Rio de Janeiro. Транспортировкой руды в этом районе занимается компания MRS Logistica (CVRD – 37,2 %), доставляющая продукцию до терминалов Guaiba Island и Itaguai (Rio de Janeiro).

Northern System включает открытые рудники и дробильно-сортировочный комплекс в районе Carajas штата Para. Northern System – это одно из крупнейших месторождений железной руды в мире. Из-за высокого содержания железа в руде – в среднем почти 70 % - обогащения практически не производится, руда только дробится и сортируется. У CVRD три собственных судна типа Capasize, предназначенных для перевозки железной руды. Компания намерена усовершенствовать транспортную структуру собственных поставок, а также построить к 2011 г. четыре сухогруза дедвейтом 390 тыс. т каждый. В Китае CVRD готовится создать сеть дистрибуторских центров по всей стране, чтобы минимизировать фрахтовые ставки и усовершенствовать систему снабжения металлургических заводов Китая.

Компания CVRD произвела в первом полугодии 2007 г. 142,3 млн т железной руды и 17,5 млн тонн окатышей. Экспорт железной руды компанией составил в первом полугодии 110,71 млн т, из которых 45 млн т были поставлены в Китай. В 2007 г. компания планирует произвести 270-300 млн т руды. CVRD собирается увеличить объем добычи железной руды в

2008 г. до 330 млн т. В настоящее время компания реализует инвестиционную программу по расширению мощностей. В течение следующих 5 лет CVRD собирается инвестировать в общей сложности 6 млрд долл. в развитие добычи железной руды. Компания CVRD анонсировала планы расширения добычи руды к 2011-2012 г. до 450 млн т. в год, включая проекты Carajas, Carajas Serra Sul и Maquine-Bau. Наиболее крупный проект - расширение мощностей в Carajas до 130 млн т/год. Горно-обоганительное предприятие Carajas уже работает на мощности 100 млн т/год, что стало возможным после недавно завершеного проекта расширения мощности с предыдущего уровня 85 млн т/год. Предварительное изучение нового железорудного проекта CVRD – Serra Sul в бразильском штате Para также близко к завершению, компания надеется начать этот проект в 2009 г. и завершить к первой половине 2012 г. Резервы Serra Sul составляют 12 млрд т. Инвестиции оцениваются в 145 млн долларов.

Часть ЖРС производится и экспортируется в рамках ряда совместных предприятий с крупнейшими металлургическими компаниями Японии, Южной Кореи и Западной Европы (особенно в производстве окатышей). CVRD активно изучает возможности размещения своих новых производственных мощностей за рубежом, поскольку высокие расходы на производство в Бразилии делают открытие новых мощностей затруднительным. CVRD уже строит первое производство окатышей в Китае с производственной мощностью 1,2 млн т окатышей, которое начнет работу в 2008 г. Сейчас рассматривается возможность строительства производства окатышей в Омане мощностью 7 млн т, которое по планам начнет работу в 2011 г. CVRD сотрудничает в металлургических проектах с компаниями Baosteel, ThyssenKrupp. Компания Nippon Steel в течение четырех-пяти лет инвестирует в расширение мощностей своего бразильского партнера Usiminas. За дополнительные поставки железной руды будет отвечать CVRD.

Компания Cia. Siderurgica Nacional в III кв. 2007 г. реализовала 3,31 млн т железной руды: с февраля 2007 г. компания начала экспортировать железную руду.

Компания Samarco намерена запустить пробное производство на своем третьем заводе по производству железорудных окатышей 1 марта 2008 г. Стоимость завода составит 1,2 млрд долларов, а его мощность - 7,6 млн т/год. Пуск этого предприятия доведет совокупную мощность компании до 21,6 млн т/год окатышей, начиная с 2008 г. Бо-

лее того, новый завод способен производить 8 млн т/год окатышей, поэтому компания стремится выйти на показатель в 22 млн т/год, начиная с 2009 г. Китай в данный момент потребляет порядка 28 % всей продукции компании Samarco, а страны Ближнего Востока – 22 %. Кроме того, компания имеет контракты на поставки 1,5 млн т/год сырья для производства окатышей японской компании Kobe Steel и британской Corus.

Компания Minerita планирует поставки железной руды компании MMX Mineracao e Metalicos S.A, которая перепродает железорудное сырье на внешних рынках. Компания Minerita основана в 1972 г. и ведет разработку месторождения с запасами в 350 млн т железной руды. MMX Mineracao e Metalicos S.A разрабатывает комплекс Amara, в котором 30 % принадлежат Cleveland-Cliffs. С 2010 г. здесь планируется производить 2 млн т в год чугуна, а с 2011 г. – 0,5 млн т стальных заготовок в год. Общие инвестиции в проект - 1 млрд долларов. Кроме того, MMX ведет строительство рудника в комплексе Minas-Rio в штатах Minas Gerais и Rio de Janeiro. В этом проекте 49 % принадлежат компании Anglo American. С 2009 г. планируется производить 26,6 млн т железной руды в год, а в перспективе – до 53 млн т в год. С 2011 г. предполагается запустить завод по производству окатышей мощностью 7 млн т в год. Общие инвестиции в проект – 2,7 млрд долларов, включая строительство порта и трубопровода. MMX Mineracao e Metalicos S.A. в июле 2007 г. подписала долгосрочный контракт с Sojitz Corporation (Япония) на поставку 11 млн т в год окатышей с комплекса Minas-Rio. Учитывая более ранние соглашения, Sojitz будет покупать у MMX до 20,3 млн т окатышей. MMX также планирует увеличить добычу руды на недавно приобретенном руднике компании AVG Mineracao с 2,5 до 8-10 млн т в год. MMX приобрела эту компанию в июле 2007 г. за 224 млн долларов.

Компания MNAG Mineracao добывает около 600 тыс. т железной руды в год. Расширение месторождений, запланированное бразильским

поставщиком железной руды Mhag, активизировалось из-за вступления его в ряды акционеров компании Hong Kongs Noble Group. На первом этапе расширения месторождения в Северной Бразилии увеличат производство до 10 млн т в год к 2009 г. вместо ранее запланированных 3,6 млн т в год. На втором этапе компания планирует достичь производительности в 30 млн т в год к 2011 г. вместо ранее запланированных 10 млн т в год. Более высокие объемы выхода продукции потребуют вложения 1,6 млрд долларов вместо запланированных ранее 600 млн долларов. Компания Mhag оценила запасы месторождений в штатах Параиба и Рио-Гранде до Норте в 3,8 млрд т.

Компания Rio Tinto одобрила ТЭО по проекту расширения своего железорудного предприятия Mineracao Corumbaense Reunida (MCR) на юго-западе Бразилии до 7,5 млн т/год к 2010 г. Компания также планирует дальнейшее расширение до 15 млн т/год к 2012 г. Предприятие MCR произвело 1,98 млн т руды в 2006 г. и 885 тыс. т в течение первого полугодия 2007 г. Компания планирует завершить окончательное ТЭО к середине 2008 г.

Arcelor Mittal Brasil, покупающая ежегодно 13,5 млн т железной руды у CVRD и Samarco для завода в Tubarao, планирует приступить к разработке собственного месторождения железной руды Andrade.

Компания Aura Minerals Inc. ведет изучение месторождения железной руды (магнетит) Serrrote da Laje по проекту Arapiraca. Поставка железной руды предполагается по железной дороге к портам Suape и Aracaju. Порт Suape способен принимать суда водоизмещением до 150 тыс. т. Aura Minerals Inc. планирует получить разрешение на разработку месторождения в 2008 г.

Компания Eldorado Gold Corporation планирует разработку месторождения Vila Nova в штате Amara. Инвестиции в проект оцениваются в 33 млн долларов. Запасы месторождения – 9,3 млн т с 61,0-61,6 % Fe. 75 %-ная доля в этом проекте принадлежит Eldorado, а 25 % - DSI Consult. Разработку месторождения предполагается начать в конце 2008 г. и вести в течение 9 лет.

Краткие сообщения

Австралийское Бюро сельского хозяйства и ресурсной экономики (ABARE) прогнозирует высокий рост цен на железную руду в 2008 г.

Цены на железную руду в 2008 г. будут очень высокими, побив все рекорды за предшествующие шесть лет. Среди факторов, влияющих на рост цен на железную руду, ABARE

отмечает устойчивый спрос на железорудное сырье в мире, рост производства в черной металлургии Китая, рост спотовых цен на железную руду и растущие расходы на производство железной руды.

Ранее, по прогнозам различных аналитических агентств, рост цен на железную руду

предполагался в интервале 30-50 %. По ноябрьскому прогнозу Macquarie Equities, цены на железную руду должны вырасти на 50 %. В 2006 г. мировые цены на железную руду выросли на 71 %, а в 2007 г. - на 9,5 %.

Не последнюю роль в росте цен на железную руду сыграют фрахтовые расценки, которые, к примеру, по маршруту Австралия-Китай, выросли за год на 50 %.

* * *

Китайские трейдеры прогнозируют 30 % - ный рост контрактных цен на железную руду в 2008 г.

Большинство производителей стальной продукции в Китае и за его пределами пока скупобеспокоены возможным ростом контрактных цен на железную руду в апреле 2008 г. Однако китайские трейдеры прогнозируют рост цен на 30 %. Этот прогноз возник после встречи китайской металлургической компании Baosteel с австралийской горнорудной компанией BHP Billiton в конце ноября в ходе предварительных переговоров по урегулированию базовых цен.

Эксперты считают, что переговоры в 2008 г. вероятнее всего затянутся на длительное время, так как потребуются много времени для решения проблемы по базовым ценам на железную руду. По их оценкам, 30 % - ный рост цен на железную руду является слишком большим. Несмотря на увеличение маржи в доходах металлургических компаний в течение 2007 г., в конце года она заметно снизилась из-за повышения расходов на сырьевые материалы.

* * *

Китайская металлургическая компания Baosteel рассматривает возможности приобретения австралийской рудосырьевой компании Rio Tinto.

В настоящее время вероятность того, что "план поглощения продвинется", очень велика. Для китайской компании очень важно иметь собственные рудники. Сумма потенциальной сделки, возможно, окажется выше 200 млрд долл. Но эксперты не исключают также вариант приобретения компанией Baosteel миноритарного пакета акций компании Rio Tinto, что позволит китайской компании обеспечить себе бесперебойные поставки руды.

Руководство компании Rio Tinto уверено в том, что рыночная стоимость компании остается значительно выше предложения конкурирующей BHP Billiton Ltd. о слиянии за 138 млрд долл. Компания BHP Billiton сообщила о том, что совету директоров Rio Tinto было направлено новое предложение о покупке, ко-

торое впоследствии было также отклонено. BHP Billiton заявила о планах по обратному выкупу своих акций у акционеров объединенной компании на сумму 30 млрд долл. При завершении слияния с Rio Tinto компания BHP Billiton рассчитывает на синергетический эффект в размере 3,7 млрд долл. в год.

* * *

В борьбу за компанию Rio Tinto включилась Blackstone Group, США.

Одна из крупнейших в мире инвестиционных компаний Blackstone Group намерена сделать предложение о покупке горнодобывающей компании Rio Tinto Ltd.

Blackstone уже наняла юристов для сопровождения сделки и в настоящее время ведет переговоры с банковскими структурами о предоставлении заемных средств. Ожидается, что в случае завершения сделки американская инвестиционная компания, оценивающая ключевые железорудные активы Rio Tinto в 110 млрд долл., полностью распродаст активы австралийско-британской компании. По некоторым данным, в консорциум также входит один из китайских государственных фондов благосостояния.

* * *

Компания ArcelorMittal намерена увеличить свое производство железной руды на 70 % к 2012 г. с целью самообеспечения в поставках на металлургические заводы по всему миру.

В настоящее время компания производит около 65 млн т/год железной руды и намерена увеличить производство до 110 млн т/год. Это намерение должно постепенно сократить воздействие цен на сырьевые материалы, которые влияют на расходы компании при производстве стали, и улучшить ее конкурентоспособность.

* * *

Бразильская горнодобывающая компания CVRD намерена совершить покупку швейцарской горнодобывающей компании Xstrata.

Сумма возможной сделки оценивается в 38 млрд фунтов стерлингов (77 млрд долл.).

Бразильская CVRD является крупнейшим в мире производителем железной руды. Чистая прибыль компании в первом полугодии 2007 г. выросла на 91 % до 6,3 млрд долларов по сравнению с 3,3 млрд долларов, полученными за аналогичный период 2006 г.

Чистая прибыль швейцарской горнодобывающей компании Xstrata Plc. в первом полуго-

дии 2007 г. выросла на 47 % до 3 млрд долларов по сравнению с 2,04 млрд долларов, полученными за аналогичный период 2006 г.

* * *

Mesabi Nugget Delaware, совместное предприятие металлургических компаний Steel Dynamics Inc (SDI, США) и Kobe Steel (Япония) приобрело часть рудника у железорудной компании LTV Steel Mining в штате Миннесота.

SDI и Kobe Steel начали строить предприятие по производству окатышей мощностью 500 тыс. т/год и стоимостью 165 млн долл. Начало производства окатышей - в середине 2009 г.

* * *

Компания London Mining Brasil (LMB), бразильское дочернее предприятие базирующейся в Великобритании компании London Mining планирует реализовать железорудный проект в юго-восточном штате Minas Gerais.

Компания уже получила экологическую лицензию. Завод в настоящее время находится в стадии строительства, ввод в действие ожидается в середине 2008 г. LMB также пересмотрела свои планы по развитию производства крупнокусковой руды и сейчас работает над увеличением мощностей до 3,5 млн т/год к середине 2008 г. по сравнению с запланированными ранее 3 млн т/год. К 2010 г. компания планирует увеличить производство до 5,3 млн т/год - текущее производство составляет 400 тыс. т/год.

После окончания строительства агломерационного завода LMB приступит к сооружению склада на 17,7 млн т мелких фракций агломерата, который был приобретен в мае 2007 г. компанией London Mining совместно с горнодобывающей компанией Minas Itatiaiuçu.

LMB также имеет склад на 5,9 млн т окатышей, которые будут производиться на фабрике, строительство которой намечено в 2009-2010 годах.

* * *

В Омане будет выплавляться сталь с использованием отечественных железорудных окатышей.

Компания Sharq Sohar Steel Rolling Mills начинает выплавлять сталь, а компания CVRD создает крупное производство DRI.

Компания Sharq Sohar Steel Rolling Mills является ведущим производителем высокопрочной арматуры в Омане. Завод перерабатывает импортную стальную заготовку и производит около 290 тыс. т арматуры в год сортамента 8-

23 мм. Около 18-24 тыс. т стальной арматуры выпускается с эпоксидным покрытием.

В январе 2008 г. Sharq Sohar Steel Rolling Mills в Омане планирует приступить к производству собственной стальной заготовки - 300 тыс. т/год. Новые мощности по производству заготовки будут включать в себя 36-т электросталеплавильную печь, печь-ковш и 3-х ручьевую машину непрерывного литья. В технологии выплавки стали около 30 % сырья будут составлять окатыши.

Железорудные окатыши сейчас приобретают все большую значимость для металлургии Ближнего Востока. Это сырье является основным при выплавке стали в данном регионе. В целом, до 2010 г на Ближнем Востоке по производству железорудных окатышей будет реализовано проектов общей мощностью порядка 20 млн т/год.

Не случайно бразильская горнодобывающая компания CVRD планирует построить в Омане свой завод по производству 9 млн т железорудных окатышей в год. Начало производства запланировано на первую половину 2010 г.

Бахрейнская компания GPC планирует к июлю 2009 г. построить свой второй завод по производству 6 млн т окатышей в год. GPC в ОАЭ также осуществляет проект по созданию такого производства мощностью 6 млн т окатышей в год.

* * *

Рост цен на железную руду вынуждает Турцию ускорить рассмотрение проектов по производству окатышей.

Растущие цены на железную руду создают для Турции новые возможности. Ранее затрудненные или невозможные разработки месторождений железной руды становятся более актуальными из-за роста цен на нее.

Турция имеет разведанные запасы железной руды в объеме 2 млрд т на месторождениях Divrigi и Hasançelebi в Центральной Анатолии. Эти месторождения принадлежат крупнейшей в Турции металлургической компании Erdemir. Однако содержание железа в руде является довольно низким - 21-22 %, поэтому компания Erdemir импортирует большие объемы железной руды.

В последнее время компания стала больше уделять внимания расчетам расходов на обогащение железных руд. Эти исследовательские работы проводятся совместно с местным университетом. По их результатам расходы на обогащение выросли до 110 долл/т, что в настоящее время представляет неоправданные расходы. Был проведен промышленный эксперимент по обогащению

8 тыс. т железной руды и производству окатышей. Было установлено, что процесс обогащения местной железной руды увеличил содержание железа до 66,5 % при меньших расходах, чем было оценено университетом. Тем не менее, показатель расходов был очень высоким. Текущая цена на окатыши составляет 77,44 долл/т fob Бразилия, фрахтовые расходы - около 50 долл/т с поставкой в Европу.

Эксперты считают, что производить такие окатыши в Турции можно. Цены на железную руду, как ожидается, вновь возрастут в 2008 г.

* * *

Расположенная в Австралии компания DMC Mining приобрела 80 % акций неосвоенного месторождения железной руды в Республике Конго.

Компания намерена приступить к разведочным работам на месторождении для определения размеров ресурсов, к изучению инфраструктурной составляющей и других экономических показателей проекта.

Месторождение Мауоко расположено северо-западнее столицы Браззавиль, на границе Конго с Габонем. Предыдущие исследования выявили потенциальные ресурсы железной руды в объеме 750-800 млн т. Месторождение включает как магнетитовую руду с содержанием 35-45 % Fe, так и гематитовую с 50-60 % Fe.

Загруженная железная дорога Comilog протянулась через весь регион, пропуская минеральное сырье из Габона к порту на побережье Атлантического океана Pointe Noire. Регион Конго-Габон-Камерун развивается как потенциально важный по производству железной руды. Многие компании уже проявляют активность в данном регионе, среди них - австралийская компания Sundance Resources и китайская СМЕС.

* * *

Магнитогорский металлургический комбинат прогнозирует увеличение цен на сырье в 2008 г.

В 2008 г. ММК ожидает увеличения цен на железорудное сырье на 15-30 %, на угольный концентрат - на 30-50 %, на металлический лом - на 10-12 %. При этом на сегодняшний день ММК заключило контракты на поставку угольного концентрата до конца 2007 г, а по железорудному сырью - до 1-го апреля 2008 г.

* * *

На Качканарском ГОКе изготовлено нестандартное оборудование для модернизации комплекса приемки сырья.

В цехе шихтоподготовки Качканарского горно-обогатительного комбината (ОАО "Ванадий", входит в "Евраз Групп") после модернизации комплекса технологического оборудования пущен в работу вагоноопрокидыватель - агрегат приемки сырья и топлива для производства агломерата.

Ежесуточно вагоноопрокидыватель разгружает более 30 железнодорожных грузовых вагонов с известняком, коксом, углем и концентратом. Из приемных бункеров материалы по конвейеру поступают на склад, а затем подаются в цех агломерации для изготовления основной продукции предприятия, являющейся сырьем в технологии производства чугуна. На разгрузку с помощью опрокидывателя одного железнодорожного вагона вместимостью до 68 т требуется около 8 минут. Зимой это время увеличивается в 3-4 раза из-за смерзания грузов при низких температурах. Для того чтобы повысить эффективность работы агрегата, на Качканарском ГОКе было принято решение о проведении его модернизации перед началом холодного периода.

Капитальный ремонт завершен строго по графику. Остановка единственного опрокидывателя не повлияла на процесс производства агломерата, на складе цеха шихтоподготовки был создан необходимый запас сырья и топлива. Для успешного капитального ремонта потребовалась полугодовая подготовка, за это время специалисты провели полную ревизию электрического и механического оборудования вагоноопрокидывателя, составили дефектную ведомость узлов и механизмов, требующих замены. Подобных запчастей в России не производится, поскольку сам вагоноопрокидыватель выпущен и приобретен на машиностроительном заводе за рубежом. Специалисты ремонтного подразделения Качканарского ГОКа - ООО "Ванадий-ремонт" - приняли решение специально разработать нестандартное оборудование для модернизации агрегата. Собственными силами были изготовлены и заменены вибратор на роторе (механизм, необходимый для полного удаления грузов из вагона), вибролисты (устройства для очистки приемных бункеров), металлоконструкции и конвейерные ленты трактов подачи материалов, а также воздухопроводы аспирационной системы вагоноопрокидывателя.

В соответствии с программой обновления основных производственных мощностей Качканарского ГОКа на 1 полугодие 2008 г. запланировано еще несколько крупных капитальных ремонтов технологического оборудования на фабрике окускования предприятия, в состав

которой, помимо цеха шихтоподготовки, входят цехи агломерации и окатышей. В первую очередь, будут модернизированы сушильный барабан и обжиговая машина № 1.

* * *

На дробильно-обогащительной фабрике Оленегорского ГОКа произведена замена оборудования: в течение планово-предупредительного ремонта выполнен монтаж двух дробилок на участке дробления.

В корпусе крупного дробления третьей нитки произведены демонтаж старой дробилки и реконструкция фундамента, на который установили дробилку С200 компании Metso.

В корпусе среднего дробления и в корпусе мелкого дробления установлена дробилка Hydrocone 8800 компании Sandvik. Кроме того, питатель легкого типа заменен на вибрлоток, а прежний грохот - на инерционный.

По завершении этих работ оборудование на третьей нитке участка дробления дробильно-обогащительной фабрики модернизировано почти на 90 %. Работы по замене отработавшего свой ресурс оборудования на дробильно-обогащительной фабрике Оленегорского ГОКа активно ведутся уже второй год. Только в 2007 г. в реализацию проектов, связанных с обновлением фондов и развитием производственных мощностей фабрики, вложено более 50 % инвестиций.

* * *

Никопольский завод ферросплавов (НЗФ, Днепропетровская область, Украина) в январе-ноябре 2007 г. увеличил объемы производства на 18,3 % по сравнению с аналогичным периодом 2006 г. – до 951,8 тыс. т.

За 11 месяцев НЗФ увеличил производство силикомарганца на 24,6 % до 703,9 тыс. т, ферромарганца – на 5 % до 247,8 тыс. т и не выпускал другие ферросплавы (за 11 месяцев 2006 г. – 4 тыс. т). В ноябре НЗФ произвел 78,7 тыс. т ферросплавов: силикомарганца — 55,5 тыс. т, ферромарганца — 23,2 тыс. т.

НЗФ – крупнейшее на Украине предприятие по производству силикомарганца и ферромарганца. Завод использует импортное и отечественное сырье для производства ферросплавов. Контролируется группой "Интерпайп".

* * *

Подведены итоги третьего консолидированного тендера по закупке графитированных электродов для металлургических предприятий компании "Северсталь".

Общий объем закупаемых электродов составил 7,6 тыс. т. Суммарный экономический потенциал от консолидации закупок графитированных электродов металлургическими предприятиями компании "Северсталь" составит в 2008 г. более 1 млн евро.

Участие в тендере приняли 6 компаний-производителей из России, Европы, Индии, Японии. Согласно контракту, подписанному по итогам тендера, основной объем поставок осуществят в 2008 г. крупнейшие мировые производители электродов UCAR GrafTech и SGL GROUP. Кроме того, компания "Северсталь" намерена продолжить тестирование продукции новых производителей из Индии и Китая.

В числе особенностей третьего тендера отмечено сокращение сроков его проведения, чему способствовал накопленный в предыдущие годы опыт: ранее сроки принятия решений по распределению объемов между поставщиками занимали более двух месяцев, то теперь это происходит в течение двух недель.

Кроме того, важным является тот факт, что к моменту проведения третьего тендера число предприятий, объединившихся для консолидированных закупок, пополнилось за счет новой компании. К металлургическим предприятиям компании "Северсталь" SNA, "Луккини", "Аскометал" и Череповецкого МК присоединился мини-металлургический завод "СеверКорп". Постоянное увеличение числа участников и, соответственно, закупаемых объемов, позволяет компании "Северсталь" рассчитывать на больший суммарный экономический потенциал.

* * *

Экспортные цены на первосортный китайский кокс установились на уровне порядка 400 долл/т.

В это же время видимое потребление в Китае кокса превысило в 2007 г. 300 млн т, увеличившись против потребления в 2006 г. 283,2 млн т.

За первые 10 месяцев этого года Китай произвел 269,9 млн т кокса, рост на 18,1 % по сравнению с тем же периодом 2006 г.

Видимое потребление кокса в период с января по октябрь достигло 256,7 млн т, увеличившись на 18,6 % по сравнению с 2006 г.

Спрос на кокс среди крупных и средних металлургических заводов увеличился, и, несмотря на собственное производство, они все больше зависят от закупок кокса со стороны.

Цены на кокс будут продолжать расти с учетом спроса и повышения расходов на коксующийся уголь. Однако прогнозируется также стабилизация цен на коксующийся уголь после

2009 г., но на более высоком уровне. Маловероятно, что производство кокса существенно вырастет в 2007 г. Около 20 млн т/год мощностей по производству кокса должно быть выведено, однако примерно такие мощности будут введены в 2007 г.

По данным China Coking Industry Association, к 1 декабря 2007 г. Китай закрыл приблизительно 20 млн т мощностей по производству кокса. Этот факт положительно повлиял на развитие рынка кокса в Китае.

По прогнозам на 2008 г., мировое производство стали и чугуна может увеличиться соответственно до 1,4 и 1 млрд т, что увеличит потребление кокса. Текущие экспортные цены на кокс составляют 380 долл/т, но могут увеличиться до 400 долл/т уже к концу 2007 г.

* * *

Магнитогорский металлургический комбинат приступает к строительству новой коксовой батареи.

ММК заключил контракт на строительство и комплексную поставку оборудования основного объекта комплекса коксовой батареи № 11-бис с чешской компанией Vitkovice Heavy Machinery A.S. Общая стоимость контракта - 142 млн евро.

Необходимость строительства новой коксовой батареи обусловлена ожидаемым ростом производства на ММК. Реализация этого про-

екта позволит увеличить общее производство кокса до объемов, необходимых для выпуска 12 млн т чугуна в год, а также провести реконструкцию существующих объектов КХП без значительного снижения производства кокса.

Годовая производительность новой батареи составит 1,14 млн т валового кокса 6 % влажности. В состав основного объекта комплекса коксовой батареи войдут два блока производительностью по 570 тыс. т кокса в год, угольная и тушильная башни, коксовые машины. Коксовая батарея будет оснащена установкой беспылевой выдачи кокса, что позволит существенно снизить количество вредных выбросов в атмосферу. На реализацию проекта отведено 36 месяцев.

Коксохимическое производство ММК, которому в 2006 г. исполнилось 75 лет, – самое мощное среди аналогичных производств на металлургических предприятиях России. Ежегодно здесь выпускают более 5,5 млн т кокса. На производстве действует гибкая схема получения различных фракций кокса мокрого и сухого тушения: кокс литейный, доменный, коксовый орешек, коксовая мелочь. В состав коксохимического производства комбината помимо коксовых батарей входят углеподготовительный цех, цех переработки химических продуктов, а также два цеха улавливания, в их числе уникальный цех комплексной очистки коксового газа, который по своей мощности 240 тыс. куб.метров в час не имеет равных в мире.

Раздел подготовлен по материалам ОАО «Черметинформация», следующих информационных агентств: «MetalTorg», «SBB», «РБК-Daily», «Reuters», «РБК-Украина», «Уральский рынок металлов», «Металлоснабжение и сбыт», «Интерфакс-Украина», «ПРАЙМ-ТАСС», а так же по материалам пресс-служб предприятий и организаций: Качканарского ГОКа, Компания ARICOM, «Северсталь», ОАО «ММК».

ВТОРИЧНЫЕ РЕСУРСЫ

Краткие сообщения

В начале декабря наметилась тенденция к всеобщему повышению цен на лом черных металлов.

Средиземноморский рынок металлолома пошел на подъем благодаря повышенному спросу со стороны Турции. Рост цен на заготовки и сортовой прокат стимулирует новые закупки лома, тем более, что его стоимость пока возросла не так сильно, как стальной продукции. В конце ноября турецкие металлургические компании приобретали американский металлолом HMS №1&2 (80:20) по 350 долл/т c&f, а лом 3А из СНГ - по 350-355 долл/т c&f. Но в первых числах декабря цены буквально скакнули вверх. Заказы на американский лом

размещались уже по 370 долл/т c&f, а шредированный лом подорожал до 375 долл/т c&f. Аналогично поднимают цены российские и украинские трейдеры.

В Восточной Азии повышение цен до последнего времени тормозилось слабостью японского рынка, где закупочные цены металлургических предприятий снижались до конца ноября. Однако, в начале декабря металлургические предприятия объявили первое за два месяца повышение цен на 500 иен/т, что свидетельствует о смене тенденции.

В принципе, стоимость металлолома на азиатском рынке в местных валютах в последнее время изменились относительно мало, но в сла-

беющих долларах нынешние цены выглядят достаточно внушительно. Так, японские металлургические компании платят за лом H2 порядка 350 долл/т с доставкой, а тайваньские – 395 долл/т. Стоимость американского лома в регионе растет в основном благодаря постоянному увеличению затрат на фрахт. Многие компании завозят металлолом в контейнерах, что заметно дешевле, чем при традиционных способах доставки. Так, американский шредированный лом при контейнерной отправке стоит на Тайване 370 долл/т с&f, в то время как в обычном режиме его стоимость превышает 380 долл/т с&f.

* * *

В ломозаготовке в России наступил зимний спад.

Поступления металлолома на основные российские металлургические предприятия, согласно данным ж/д статистики за 11 мес 2007 г., составили 15,7 млн т., что на 6,0 % выше соответствующего показателя 2006 г.

При этом ноябрьские ж/д поставки снизились по сравнению с октябрём на 8,7 % до 1,5 млн т. Среди наиболее крупных металлургических предприятий выделяется Магнитогорский МК, увеличение поступлений для которого составило 9,6 %. Объемы поступлений лома на ЧерМК "Северсталь" и Новолипецкий МК снизились на 10 %. Особенно значительны потери у Нижнесергинского ММЗ (компания

"Макси-групп") - почти в 1,5 раза по сравнению с октябрьскими объемами.

* * *

Годовое производство стали в Турции к 2010 г. превысит 35 млн т, а потребление лома – 30 млн т.

Такая оценка прозвучала в сообщении турецкой ассоциации производителей чугуна и стали.

В 2007 г. турецкое производство стали составит порядка 26 млн т, потребление лома - 22,5-23 млн т, из которых около 17 млн т. составит импорт, порядка 5,5 млн т. - доля внутреннего рынка. Таким образом, по сравнению с 2006 г. импорт лома вырос на 15 %, рост поставок с внутреннего рынка составил 7 % или 400 тыс. т.

К 2010 г. годовое потребление лома, поступающего с внутреннего рынка, достигнет 7-7,5 млн т., а импорт составит 22,5-23 млн т. В перспективе турецкой электрометаллургии придется увеличить потребление чугуна и металлизированных продуктов, так как суммарное предложение стального лома со стороны традиционных поставщиков будет снижаться. В частности, согласно прогнозам, в целом экспорт лома из России, которая является одним из крупнейших поставщиков лома в Турцию (в 2007 г. оценочно будет поставлено 3,5 млн т.), к 2010 году значительно снизится и составит всего 2-2,5 млн т.

Раздел подготовлен по материалам ОАО «Черметинформация», следующих информационных агентств: «UGMK», «MetalTorg», «Металл-Курьер».

ТРАНСПОРТ

Краткие сообщения

Китайская металлургическая компания Shougang Group подписала долгосрочный контракт на перевозку железной руды с транспортной компанией China Shipping Group.

Это второй контракт между двумя этими компаниями. Два судна по перевозке железной руды дедвейтом 300 тыс. т. и одно на 230 тыс. т. выделены для выполнения данного контракта, срок действия которого 15 лет. В октябре 2006 г. компании Shougang и China Shipping подписали 15-летний контракт на период с 2009 по 2024 годы, общий объем отгрузок по которому составил 37 млн т руды. В 2007 г. компания China Shipping подписала контракт с тремя местными судостроительными верфями

на строительство четырех судов грузоподъемностью 300 тыс. т дедвейт и на восемь судов грузоподъемностью 230 тыс. т дедвейт для транспортировки железной руды. Семь из этих 12 судов заказаны именно для выполнения данного долгосрочного контракта по отгрузке железной руды.

* * *

В России растут ж/д перевозки грузов металлургии.

По данным ОАО "РЖД", за 11 месяцев 2007 г. погрузка на российских железных дорогах возросла на 2,5 % и составила 1,228 млрд т.

В том числе с января по ноябрь 2007 г. погружено:

- кокса - 11,499 млн т (+11,5 %);
 - руды железной и марганцевой - 100,741 млн т (+1,6 %);

- черных металлов - 76,034 млн т (+4,4 %);
 - лома черных металлов - 24,726 млн т (+1,4 %).

Раздел подготовлен по материалам ОАО «Черметинформация», следующих информационных агентств: «SBB», «Уральский рынок металлов».

ЭКОЛОГИЯ, БЕЗОПАСНОСТЬ

Краткие сообщения

Компания ArcelorMittal намерена возглавить борьбу с выбросами углекислого газа от производства продукции черной металлургии.

По мнению руководства компании ArcelorMittal, мировая черная металлургия должна усилить борьбу с выбросами углекислого газа, который загрязняет окружающую среду и влияет на климат. Компания ArcelorMittal намерена инвестировать значительные средства на реализацию мероприятий по сокращению выбросов в атмосферу на своих металлургических производствах. Руководство компании уверено, что можно найти эффективные пути по сокращению выбросов углекислого газа при производстве стальной продукции, и металлургические компании должны целенаправленно инвестировать средства в технологии по сокращению таких выбросов. Но нужно отраслевое соглашение по этой проблеме. При этом отмечается, что среднее металлургическое предприятие в Китае выбрасывает вдвое больше диоксида углерода, чем среднее европейское предприятие. Но китайская стальная продукция экспортируется в Европу без всяких проблем.

Идею компании ArcelorMittal возглавить борьбу с выбросами углекислого газа от производства продукции черной металлургии поддержала Европейская комиссия.

* * *

Череповецкий МК "Северсталь" выделяет более 19 млн руб. на реализацию первого этапа комплексной программы по улучшению условий труда и санитарно-бытового обслуживания работников комбината.

В основу программы положены результаты обследования специальной комиссии, пожелания руководителей цехов, подразделений, просьбы самих работников комбината. Программа под названием "Рабочее место-2010" будет реализована под емким девизом: "Рабочее место. Формула проста: Безопасность + Комфорт = Улучшение условий труда".

В первый этап программы вошли более 160 наиболее срочных мероприятий, которые комбинат намерен внедрить в начале 2008 г. Вторым этапом планируется провести реконструкцию и ремонт душевых, туалетов, комнат отдыха и приема пищи, усовершенствовать порядок обеспечения работников качественной питьевой водой, наладить безопасное и удобное пешеходное движение по территории комбината, повысить качество и комфортность закупаемой специальной одежды и специальной обуви, повысить комфортность постов управления и мест постоянного пребывания сменного персонала. В целом программа не ограничится реализацией указанных мероприятий и будет иметь долгосрочный характер.

Раздел подготовлен по материалам ОАО «Черметинформация», ИА Reuters и пресс-службы компании "Северсталь"

УПРАВЛЕНИЕ, РЕСТРУКТУРИЗАЦИЯ, АКЦИОНИРОВАНИЕ, КАДРЫ

Краткие сообщения

ОАО "Новолипецкий металлургический комбинат" осуществило сделку по приобретению 50 % + 1 акции ОАО "Макси-Групп" у основателя компании Н. Максимова.

Сумма сделки составляет ориентировочно 600 млн долларов и подлежит уплате двумя траншами. Первый транш в размере 300 млн долл. уплачивается после перехода

права собственности на контрольный пакет акций. Второй транш уплачивается после завершения должной проверки компании "Макси-Групп" и ее дочерних компаний и соответствующей корректировки суммы сделки по ее результатам. В первой половине 2008 г. компания "Макси-Групп" проведет дополнительную эмиссию акций на сумму 1,2 млрд долларов, которую НЛМК и Н.В.Максимов выкупят пропорционально уже имеющимся долям.

По данным НЛМК, у Н. Максимова были причины форсировать поиск покупателя: долг компании "Макси-Групп" составляет около 1,8 млрд долларов. По ряду кредитов компания нарушила ковенанты по уровню долговой нагрузки, в результате чего банки получили право предъявить к досрочному погашению более 10 млрд руб. Из-за кризиса ликвидности привлечь такую сумму для "Макси-Групп" сейчас практически нереально.

Долг компании сейчас превышает ее EBITDA примерно в девять раз (EBITDA группы за девять месяцев 2007 г. составила около 200 млн долл.).

Данное приобретение осуществлено в рамках стратегии НЛМК по расширению присутствия на российском рынке. Оно позволит компании занять значительную долю внутреннего рынка сортового проката. При этом особенно значительной эта доля будет в таких быстрорастущих регионах, как Уральский, Поволжский, Центральный и Южный.

Сделка с компанией "Макси-Групп" также позволит НЛМК в перспективе развивать производство нишевых продуктов с высокой добавленной стоимостью (упроченная арматура, нефтегазовые и конструкционные трубы).

Приобретение компании "Макси-Групп" позволит НЛМК достичь 100 %-ой самообеспеченности металлоломом, что является важным конкурентным преимуществом в связи с ожидаемым ростом цен на металлолом в России.

Концепция развития компании "Макси-Групп" предусматривает создание сети мини-заводов по производству сортового проката, метизов, бесшовных труб а также, в перспективе, плоского проката в регионах России, обладающих значительным потенциалом роста спроса и ресурсами металлолома. Сбор и переработка металлолома на региональных рынках и последующее снабжение этих рынков готовой продукцией являются основой конкурентной стратегии компании "Макси-Групп".

Стратегия развития компании "Макси-Групп" предусматривает увеличение мощностей по выпуску стали с 2,4 до 5,9 млн т, сортового проката с 1,3 до 4,4 млн т и бесшовных

труб до 1,5 млн т к 2012 г. По предварительным оценкам НЛМК общий объем инвестиций в 2008-2012 гг. составит 3,7 млрд долл.

После приобретения компании "Макси-Групп" НЛМК намерен развивать активы компании по пути быстрого роста производства готовой продукции, поддержания низких производственных затрат, а также развития собственной сырьевой базы и эффективной конкуренции с интегрированными производителями за счет локализации производства и сбыта на растущих региональных рынках. НЛМК представит детальную программу развития активов "Макси-Групп" в ближайшем будущем.

Металлургический дивизион компании "Макси-Групп" с точки зрения технологии и организации основывается на концепции действующих и строящихся мини-заводов. Сортмент продукции действующих производственных площадок включает сортовую заготовку (2,4 млн т), арматуру (1,3 млн т) и метизы (0,55 млн т).

Дивизион по сбору и обработке металлолома включает в настоящий момент более 300 площадок общей мощностью 3 млн т металлолома в год, осуществляющих деятельность в 38 регионах России. По предварительной оценке, объем собранного и переработанного металлолома в 2007 г. составит 2,3 млн т.

* * *

Компания "Северсталь" планирует консолидировать 71,1 % акций металлургического завода SeverCorr (США) за счет выкупа акций предприятия у А. Мордашова.

Согласно условиям сделки, компания "Северсталь" намерена выкупить у А.Мордашова 100 % акций компании Bagacom, которая владеет 18,5 % акций металлургического завода SeverCorr и контролирует 79,9 % акций предприятия. Сумма сделки составляет 84,4 млн долларов. В результате компания "Северсталь" получит контроль над 71,1 % акций SeverCorr.

Глава Совета директоров компании "Северсталь" Крис Кларк отметил, что консолидация доли компании "Северсталь" в SeverCorr по такой привлекательной цене происходит с наилучшей выгодой для акционеров "Северстали" и добавляет компании значительную акционерную стоимость.

Металлургический завод SeverCorr является современным мини-заводом компании "Северсталь" и ее американских партнеров, построенным на основе электросталеплавильной технологии. Ежегодно завод способен производить

1,3 млн т высококачественной стали. Численность сотрудников в Совет SeverCo составляет 150 человек. Завод SeverCo расположен в непосредственной близости к железной дороге и крупным автомобильным магистралям, а также к строящимся на юге США производствам автомобилей. Продукция мини-завода SeverCo предназначена для использования в автомобильной, строительной, аграрной, трубной и машиностроительной индустрии.

Крупнейшая в России металлургическая компания "Евраз" покупает одного из ведущих производителей листового проката в США компанию Claymont Steel.

Claymont Steel располагается в американском штате Делавэр. Компания специализируется на производстве и продаже толстого стального листа и плит в США и Канаде.

Сумма сделки по покупке Claymont Steel составит 564,8 млн долл. Для компании "Евраз" это уже не первая покупка в США: в конце 2006 г. российская компания получила входной билет на американский рынок, заплатив около 2,3 млрд долларов за металлургический завод Oregon Steel Mills. В январе 2007 г. компания "Евраз" завершила сделку и стала крупнейшим производителем рельсов в мире.

Claymont Steel специализируется на производстве и продаже толстых стальных листов в США и Канаде и выпускает около 400 тыс. т (мощности позволяют выпустить порядка 500 тыс. т в год).

Claymont специализируется на нестандартных заказах, например, на нестандартных размерах или небольших партиях толстолистовой стали. Компания поставляет свою продукцию в сервисные металлоцентры, мостостроителям, тяжелому машиностроению, судостроителям. Инвестиционная программа компании предполагает увеличение производственных мощностей в ближайшие годы еще на 150 тыс. т.

Совет директоров американской компании единогласно рекомендовал акционерам согласиться с предложением российской компании "Евраз".

Согласно условиям соглашения между компаниями дочерняя компания "Евраз" Titan Acquisition сделает предложение в денежных средствах о покупке всех акций Claymont Steel и впоследствии после завершения сделки сольется с компанией. Сделка должна быть одобрена антимонопольными органами - Федеральной торговой комиссией и антимонопольным отделом Минюста США. По завершении сделки Claymont Steel войдет в состав Evraz Group. По-

сле завершения сделки компания Claymont Steel объединится с компанией Titan Acquisition Sub.

Канадская металлургическая компания Dofasco изменила свое название на ArcelorMittal Dofasco Inc.

Этим компания решила отразить принадлежность к самому крупному в мире производителю стали - компании ArcelorMittal.

В свое время собственником компании Dofasco была компания Arcelor, которая приобрела этого канадского производителя тонколистовой стали и труб.

Компания Jiangsu Tongyu Steel Pipe Group намерена создать с китайской компанией по производству удобрений Hanfeng Group новое совместное предприятие по производству спиральношовных труб.

Совместное предприятие, названное Yangzhou Yalian Steel Pipe Co, будет дислоцироваться в Yangzhou City, провинция Jiangsu, где расположена компания Jiangsu Tongyu Steel Pipe. Основным бизнесом СП останется производство удобрений. Новый завод, запланированный при совместном предприятии, будет иметь проектную мощность 200 тыс. т/год и будет производить трубы с максимальным наружным диаметром 1422 мм.

Изделия будут продаваться на внутреннем рынке в основном для обслуживания местных компаний, таких как China National Petroleum Corp, China Petroleum & Chemical Corp. Стальной штрипс будет поставляться с металлургических предприятий местных компаний (Baosteel, Wuhan Steel и Shagang).

Подписано соглашение между Северским трубным заводом (СТЗ), входящим в состав ТМК, и компанией SMS Demag AG о создании совместного предприятия ООО "ТМК-СМС Металлургический Сервис".

Создаваемое предприятие будет оказывать Северскому трубному заводу консультационные услуги по планированию, анализу и контролю всех видов технического обслуживания металлургического оборудования с применением технологий и "ноу-хау" компании SMS Demag в этой области. Сотрудничество с SMS Demag позволит СТЗ перейти от плановых ремонтов к обслуживанию по фактическому состоянию оборудования. Предполагается, что это приведет к повышению работоспособности металлургического оборудования СТЗ при од-

новременном снижении затрат на организацию и проведение его технического обслуживания.

Совместное предприятие создается в рамках Соглашения о стратегическом партнерстве ТМК и SMS Group до 2015 г., которое предусматривает координацию долгосрочной совместной деятельности по разработке и внедрению на предприятиях ТМК лучших технологий и оборудования SMS Group для производства стали и бесшовных стальных труб.

* * *

Компания ArcelorMittal продает свою 50 %-ную долю ArcelorMittal Wire Solutions в совместном предприятии "ТрефилАрбед Рус" российскому совладельцу СП – компании "Северсталь-Метиз".

Совместное предприятие по выпуску металлокорда было создано в 2005 г. и обеспечивало иностранному партнеру присутствие на российском рынке, а российской компании открывало доступ к специфическим технологиям ArcelorMittal Wire Solutions.

Руководители компании "Северсталь-Метиз" отмечают, что соглашение о выкупе 50 %-й доли отвечает интересам обеих компаний. Компания "Северсталь-Метиз" заинтересована в развитии производства продукции глубокого передела с высокой добавленной стоимостью на ключевых рынках компании (в частности России и СНГ). А для нового руководства компа-

нии ArcelorMittal приоритетными в настоящее время являются совершенно другие рынки.

* * *

Компания "Мечел" в 2008 г. планирует выделить угледобывающий дивизион в отдельную компанию и провести в Канаде IPO, продав до 30 % акций.

Стоимость 30 % акций компании оценивается в 2 млрд долл.

Потратив в сентябре 2007 г. на покупку компаний "Якутуголь" и "Эльгауголь" свыше 2 млрд долл., компания "Мечел" намерена привлечь инвесторов в свой горнорудный бизнес. Одним из вариантов может стать объединение угольных активов в рамках одной управляющей компании и проведение IPO дочерней компании.

При этом размещение акций может произойти на фондовой бирже канадского Торонто, где торгуются ведущие горнорудные компании мира.

Такое решение появилось после визита делегации компании во главе с ее основным акционером и генеральным директором И. Зюзиным на Торонтскую фондовую биржу (TSX). Он планирует выделить свои угольные активы - "Южный Кузбасс", "Якутуголь" и пакет в компании "Эльгауголь" - и продать около трети новой компании на TSX. После этого ADR компании "Мечел" на Нью – Йоркской фондовой бирже (NYSE) выросли на 9,1 %.

Раздел подготовлен по материалам ОАО «Черметинформация», следующих информационных агентств: «SBB», «Газета», «Интерфакс», а так же пресс-служб предприятий и организаций: ОАО «НЛМК», «Северсталь», Evraz Group S.A., ТМК, «Северсталь-Метиз», «Мечел».

ВЫСТАВКИ, КОНФЕРЕНЦИИ, КОНКУРСЫ

В Череповце с участием представителей ведущих металлургических компаний мира прошел семинар "Малоэтажное жилищное строительство на основе стального каркаса".

Данный семинар прошел под эгидой программы Living Steel, Международный Института Чугуна и Стали - IISI.

В рамках семинара эксперты металлургических компаний ArcelorMittal, "Северсталь", Corus, BlueScope Steel, Ruukki, а также консалтинговой компании Roland Berger Strategy Consultants и российской компании "Талдом-профиль" проанализировали перспективы использования технологии стальных конструкций при строительстве жилых домов и рассмотрели опыт применения этой технологии в странах ЕС.

В феврале 2005 г. IISI в содружестве с крупнейшими металлургическими компаниями мира

основал программу Living Steel, сделав ее главной задачей поиск, разработку и внедрение наиболее эффективных решений в сфере жилищного строительства. Мировой рост населения, особенно в городах, в последние десятилетия четко обозначил необходимость защиты качества жизни, окружающей среды и сохранения здоровья людей, которую призваны решить участники Living Steel. Они представляют поставщиков и потребителей строительной продукции, государственные структуры и социальные организации.

Рассчитанная на пять лет программа Living Steel активно поддерживается крупнейшими международными металлургическими компаниями (ArcelorMittal, Baosteel, BlueScope Steel, CELSA Group, Corus, Erdemir, IMIDRO, Posco, Ruukki, SeverStal и Tata Steel). Сталь, по мнению экспер-

тов этих компаний, является наиболее удобным и безопасным для здоровья материалом для строительства жилых сооружений, так как явля-

ется легко перерабатываемым прочным продуктом, позволяющим создавать легкие конструкции самого разного внешнего вида.

Раздел подготовлен по материалам ОАО «Черметинформация» и ИСС «Металлоснабжение и сбыт».

ЦЕНЫ

Базисные цены на листовую прокат в странах Западной Европы

Продукция	Страна	12 сентября 2007 г.		12 октября 2007 г.		16 ноября 2007 г.	
		евро/т	долл/т	евро/т	долл/т	евро/т	долл/т
Горячекатанные рулоны	Франция	490	695	490	691	490	719
	Германия	495	702	495	698	495	727
	Италия	475	674	475	670	475	697
	Испания	480	681	480	677	480	705
	Великобритания	468	663	465	656	456	669
Холоднокатанные рулоны	Франция	570	808	570	804	570	837
	Германия	560	794	560	790	560	822
	Италия	530	752	530	747	530	778
	Испания	550	780	550	776	550	807
	Великобритания	547	775	543	766	533	782
Горячеоцинкованный лист	Франция	650	922	650	917	650	954
	Германия	640	908	640	902	640	939
	Италия	610	865	610	860	610	895
	Испания	630	893	630	888	630	925
	Великобритания	662	939	658	928	645	947

Цены сделок на сортовой прокат в странах Западной Европы

Продукция	Страна	28 сентября 2007 г.		27 октября 2007 г.		30 ноября 2007 г.	
		евро/т	долл/т	евро/т	долл/т	евро/т	долл/т
Балки (легкие профили)	Франция	692	979	692	993	692	1024
	Германия	674	954	674	967	674	998
	Италия	670	948	670	962	670	992
	Испания	650	920	650	933	650	962
	Великобритания	757	1071	759	1089	742	1098
Катанка	Франция	420	594	420	603	400	592
	Германия	435	616	425	610	395	585
	Италия	430	609	430	617	430	636
	Испания	420	594	420	603	420	622
	Великобритания	457	647	458	658	448	663
Арматура	Франция	410	580	410	589	410	607
	Германия	440	623	425	610	440	651
	Италия	420	595	420	603	418	619
	Испания	470	665	470	675	460	681
	Великобритания	486	687	487	699	476	705

Базисные цены на дробленый лом в странах Западной Европы

Страны	5 октября 2007 г.		9 ноября 2007 г.		7 декабря 2007 г.	
	евро/т	евро/т	евро/т	долл/т	евро/т	долл/т
Франция	220	310	220	322	217	316
Германия	219	309	219	321	220	321
Италия	250	352	250	366	250	365
Испания	220	310	220	322	220	321
Великобритания	170	239	155	227	150	219

**Цены на металлопродукцию в странах Ближнего Востока,
долл/т на условиях поставки cfr Dubai**
(цены приведены по состоянию на первое число месяца)

Вид продукции	Страна, регион происхождения металла	Октябрь 2007 г.	Ноябрь 2007 г.	Декабрь 2007 г.
Заготовка, блюмы	СНГ, Турция, Индия, Китай	565-580	580-600	620-630
Арматурная сталь	Турция	590-600	600-610	640-650
Угловой прокат	СНГ, Китай	680-710	680-710	715-730
Балки, швеллеры	Китай	720-740	750-800	760-800
Балки, швеллеры	Европа, страны Дальнего Востока, Ю. Корея	780-830	780-830	780-830
Катанка	СНГ, Турция, страны Дальнего Востока, Китай	600-620	620-640	630-650
Горячекатаный толстый лист	СНГ, Китай, Украина, Индонезия	780-830	770-810	800-850
Г/к полоса в рулонах	Украина, Россия, Китай	650-670	640-670	640-670
Х/к полоса в рулонах	Украина, страны Дальнего Востока	710-730	710-730	710-730
Оцинкованный лист на основе:				
горячекатаного	Страны Дальнего Востока, Индия	790-810	790-820	790-820
холоднокатаного	Индия, страны Дальнего Востока	870-900	870-900	870-900
Горячекатаный лист в рулонах из нержавеющей стали (марка стали 304)	Страны Дальнего Востока, Западной Европы, Южной Африки, Бразилия	4000-4100	3900-4000	3700-3800

**Экспортные цены на японскую металлопродукцию,
исключая поставки в США и КНР, на условиях fob, долл/т**

Вид металлопродукции	С отгрузкой:		
	Октябрь – ноябрь 2007 г.	Ноябрь – декабрь 2007 г.	Декабрь 2007 г. – январь 2008 г.
Холоднокатаная рулонная сталь	650	650	650
Горячекатаная рулонная сталь	550	550	550
Толстый лист	650	650	650
Пруток	545	545	575
Уголки	460	600	600
Швеллеры	490	620	620
Широкополочные двутавровые балки	580	680	680
Катанка (диам. 5,5 мм)	550	550	555
Проволока	570	570	570
Проволока оцинкованная	1200	1200	1200
Оцинкованный лист для строительства	800	800	800
Нержавеющий лист (SUS 304, 2-6 мм)	4100	4500	4500

Раздел подготовлен по материалам ОАО "Черметинформация", JMB, SW, Mesteel.

**Производство основных видов продукции черной металлургии в России
в октябре 2007 г.
(Областной разрез)**

Производство товарной железной руды, тыс. т

Федеральные округа, области	Октябрь 2007 г.	Январь- октябрь 2007 г.	Январь- октябрь 2006 г.	Январь- октябрь 2007 г./ 2006 г., %
Россия, всего	8929,8	87 251,7	84 832,6	102,9
В том числе:				
Центральный федеральный округ	4776,7	47 265,9	46 059,2	102,6
Белгородская область	3085,5	30 678,6	29 522,9	103,9
Курская область	1691,2	16 587,3	16 536,3	100,3
Северо - Западный федеральный округ	1828,2	16 824,0	16 711,8	100,7
Республика Карелия	952,2	8 548,6	8 240,1	103,7
Мурманская область	876,0	8 275,4	8 471,7	97,7
Уральский федеральный округ	1266,0	12 688,2	12 634,8	100,4
Свердловская область	969,2	10 512,1	10 361,9	101,4
Челябинская область	296,8	2 176,1	2 272,9	95,7
Сибирский федеральный округ	1058,9	10 473,6	9 426,8	111,1
Иркутская область	416,9	4 131,0	4 189,0	98,6
Кемеровская область	312,0	2 879,0	2 032,0	141,7
Республика Хакасия	204,0	2 148,6	1 941,0	110,7
Красноярский край	126,0	1 315,0	1 264,8	104,0

Производство кокса 6 %-ной влажности, тыс. т

Федеральные округа, области	Октябрь 2007 г.	Январь- октябрь 2007 г.	Январь- октябрь 2006 г.	Январь- октябрь 2007 г./ 2006 г., %
Россия, всего	2806,9	28 162,1	27 039,6	104,2
В том числе:				
Центральный федеральный округ	405,5	4 329,1	4 109,3	105,3
Липецкая область	305,0	3 333,7	3 239,5	102,9
Московская область	100,5	995,4	869,8	114,4
Северо - Западный федеральный округ	390,1	3 862,7	3 456,9	111,7
Вологодская область	390,1	3 862,7	3456,9	111,7
Приволжский федеральный округ	174,7	1 922,2	2 279,4	84,3
Оренбургская область	137,0	1 564,5	1 727,5	90,6
Пермский край	37,7	357,7	551,9	64,8
Уральский федеральный округ	912,1	9 150,4	8 775,6	104,3
Челябинская область	673,9	6 737,9	6 513,6	103,4
Свердловская область	238,2	2 412,5	2 262,0	106,7
Сибирский федеральный округ	924,5	8 897,7	8 418,4	105,7
Кемеровская область	604,0	5 680,1	6 065,6	93,6
Алтайский край	320,5	3 217,6	2 352,8	136,8

Производство чугуна, тыс. т

Федеральные округа, области	Октябрь 2007 г.	Январь-октябрь 2007 г.	Январь-октябрь 2006 г.	Январь-октябрь 2007 г./2006 г., %
Россия, всего	4363,5	42 802,3	43 743,9	97,8
В том числе:				
Центральный федеральный округ	1185,2	11 136,3	11 295,3	98,6
Липецкая область	864,8	8 138,2	8 186,1	99,4
Тульская область	320,4	2 998,1	3 109,2	96,4
Северо - Западный федеральный округ	727,8	7 235,2	6 681,2	108,3
Вологодская область	727,8	7 235,2	6 681,2	108,3
Приволжский федеральный округ	303,3	2 840,7	Нет дан.	Нет дан.
Оренбургская область	233,0	2 316,6	2 115,0	109,5
Пермский край	70,3	524,1	Нет дан.	Нет дан.
Уральский федеральный округ	1572,7	16 084,9	15 794,7	101,8
Челябинская область	1088,3	11 211,6	11 265,1	99,5
Свердловская область	484,4	4 873,3	4 529,6	107,6
Сибирский федеральный округ	574,5	5 505,2	6 597,1	83,4
Кемеровская область	574,1	5 502,2	6 589,1	83,5

Производство стали, тыс. т

Федеральные округа, области	Октябрь 2007 г.	Январь-октябрь 2007 г.	Январь-октябрь 2006 г.	Январь-октябрь 2007 г./2006 г., %
Россия, всего	6075,5	60 234,3	58 558,9	102,9
В том числе:				
Центральный федеральный округ	1062,6	10 373,4	10 247,0	101,2
Липецкая область	764,6	7 539,2	7 600,1	99,2
Белгородская область	261,0	2 466,2	2 276,5	108,3
Московская область	15,4	150,4	150,0	100,3
Северо - Западный федеральный округ	1045,1	10 199,3	9 560,7	106,7
Вологодская область	1006,4	9 815,9	9 192,4	106,8
г. Санкт- Петербург	37,2	370,9	355,1	104,4
Южный федеральный округ	195,4	2 161,5	1 975,4	109,4
Волгоградская область	118,9	1 506,3	1 433,9	105,0
Ростовская область	76,1	651,9	538,6	121,0
Приволжский федеральный округ	533,6	5 124,9	5 192,3	98,7
Оренбургская область	325,2	3 123,1	3 116,2	100,2
Пермский край	73,2	677,5	699,8	96,8
Удмуртская Республика	43,3	483,1	546,9	88,3
Нижегородская область	50,3	471,4	485,7	97,0
Чувашская Республика	18,4	159,8	138,8	115,1
Кировская область	15,7	147,6	148,5	99,4
Уральский федеральный округ	2422,7	24 512,1	22 412,6	109,4
Челябинская область	1687,5	16 692,4	15 618,2	106,9
Свердловская область	729,3	7 768,8	6 749,8	115,1
Сибирский федеральный округ	754,2	7 141,8	8 497,2	84,0
Кемеровская область	734,1	6 972,3	8 358,6	83,4
Дальневосточный федеральный округ	62,0	721,3	673,7	107,1
Хабаровский край	61,9	720,4	672,1	107,2

Производство готового проката, тыс. т

Федеральные округа, области	Октябрь 2007 г.	Январь- октябрь 2007 г.	Январь- октябрь 2006 г.	Январь- октябрь 2007 г./ 2006 г., %
Россия, всего	5032,8	49 402,0	48 210,9	102,5
В том числе:				
Центральный федеральный округ	982,7	9 339,5	9 084,1	102,8
Липецкая область	732,5	7 021,9	6 961,3	100,9
Белгородская область	233,4	2 125,7	1 934,2	109,9
Северо - Западный федеральный округ	921,8	9 116,0	8 478,8	107,5
Вологодская область	848,6	8 461,8	7 999,0	105,8
г. Санкт-Петербург	73,2	654,2	479,8	136,4
Южный федеральный округ	40,8	420,9	403,0	104,5
Волгоградская область	40,8	420,9	403,0	104,5
Приволжский федеральный округ	444,1	4 112,7	4 206,6	97,8
Оренбургская область	263,6	2 334,1	2 427,8	96,1
Пермский край	54,2	514,7	510,7	100,8
Республика Башкортостан	39,6	459,5	453,6	101,3
Нижегородская область	39,4	348,4	327,0	106,5
Удмуртская Республика	33,7	336,1	371,5	90,5
Уральский федеральный округ	1978,4	19 693,7	18 275,4	107,8
Челябинская область	1424,9	13 872,9	12 850,2	108,0
Свердловская область	553,5	5 820,8	5 425,1	107,3
Сибирский федеральный округ	606,1	6 028,9	7 133,3	84,5
Кемеровская область	566,7	5 651,2	6 766,5	83,5
Новосибирская область	36,0	348,5	348,1	100,1
Дальневосточный федеральный округ	58,9	690,3	629,8	109,6
Хабаровский край	58,9	690,3	629,8	109,6

Производство труб, тыс. т

Федеральные округа, области	Октябрь 2007 г.	Январь- октябрь 2007 г.	Январь- октябрь 2006 г.	Январь- октябрь 2007 г./ 2006 г., %
Россия, всего	696,6	7 385,9	6 473,3	114,1
В том числе:				
Центральный федеральный округ	28,4	292,9	221,6	132,2
Костромская область	11,1	129,6	74,2	174,6
Калужская область	7,8	74,2	65,0	114,1
г. Москва	3,6	33,3	27,8	119,8
Липецкая область	3,0	26,2	34,0	77,2
Северо - Западный федеральный округ	75,2	568,4	322,0	176,6
г. Санкт-Петербург	47,3	301,8	72,9	413,7
Вологодская область	24,6	239,5	228,9	104,7
Южный федеральный округ	146,6	1 637,1	1 538,8	106,4
Волгоградская область	83,8	1 037,2	942,1	110,1
Ростовская область	62,7	600,0	596,7	100,6
Приволжский федеральный округ	133,9	1 754,7	1 467,1	119,6
Нижегородская область	114,1	1 564,1	1 298,7	120,4
Республика Татарстан	13,5	117,3	104,4	112,3
Уральский федеральный округ	293,5	2 963,9	2 743,7	108,0
Свердловская область	198,1	1 966,7	1 851,2	106,2
Челябинская область	95,3	997,2	892,5	111,7
Сибирский федеральный округ	19,0	168,7	180,2	93,6
Новосибирская область	18,1	157,1	166,5	94,4
Кемеровская область	0,9	11,6	13,7	84,8

Федеральная служба государственной статистики РФ.

Уважаемые подписчики!

Центральный научно-исследовательский институт информации и технико-экономических исследований черной металлургии (ОАО "Черметинформация") проводит подписку на "Вестник деловой и коммерческой информации" на 2008 год.

Порядок оформления подписки:

Предприятия и организации России могут оформить подписку непосредственно в институте, на его сайте WWW.CHERMETINFO.COM, а также в отделениях связи по каталогу "Издания органов научно-технической информации" агентства "Роспечать" (подписной индекс 58970) и Объединенному каталогу "Пресса России" агентства "АРСМИ и Книга-Сервис" (подписной индекс 29122), в агентствах "МК-Периодика", "Вся Пресса", "Интерпочта", "Южно-Уральская почта", "Урал-Пресс", "Красносельском агентстве "Союзпечать". Информация об этих агентствах размещена на сайте института.

Предприятиям и организациям стран СНГ и Балтии, а также стран дальнего зарубежья для оформления подписки рекомендуем обращаться в агентства, действующие на территории этих стран. Информацию об этих агентствах Вы можете получить в ЗАО "МК-Периодика", тел. (495) 681-91-37, 681-97-63. Предприятия и организации Украины могут подписаться через нашего партнера ООО НПП "Идея", г. Донецк, тел. 062-381-09-32, 304-20-22, e-mail: info@idea.donetsk.ua, www.idea.com.ua

Для оформления подписки непосредственно в ОАО "Черметинформация" необходимо:

- заполнить ПОДПИСНОЙ ЛИСТ и направить его в адрес ОАО "Черметинформация" 117218, Москва, ул. Кржижановского, д. 14, корп. 3, по факсу (495) 125-78-44 или электронной почте zinovieva@chermetinfo.com, bmw@chermetinfo.com;
- после поступления ПОДПИСНОГО ЛИСТА в ОАО "Черметинформация" Вам будет выставлен счет на оплату подписки;
- подписка считается оформленной после поступления денежных средств на расчетный счет института.

Справки по организационно-финансовым вопросам оформления подписки и ссылки:

Тел.: (495) 129-65-15 — редакция журнала

Тел.: (495) 719-74-30 — Михневич Наталья Анатольевна (бухгалтерия)

Тел.: (495) 124-49-09 — Бурмистрова Галина Ивановна (отдел распространения)

Тел.: (495) 718-07-10 — секретариат.

**ВЕСТНИК ДЕЛОВОЙ И
КОММЕРЧЕСКОЙ
ИНФОРМАЦИИ**

**ПОДПИСНОЙ ЛИСТ
НА 2008 ГОД**

БАНКОВСКИЕ РЕКВИЗИТЫ:

ОАО "Черметинформация"

ИНН 7727043306

КПП 772701001

Р/с 40702810800482000624

в ОАО "УРАЛСИБ" г. Москва
кор/с 30101810100000000787

БИК 044525787

ОКОНХ 95120, ОКПО 00190236

ЗАКАЗ

Просим принять подписку на "Вестник деловой и
коммерческой информации"

Периодичность - 36 выпусков в год
(3 выпуска в месяц)

Версия	Цена годовой под- писки (с учетом НДС)	Требуемое количество, экз.	Сумма подписки
печатная	10800 (10 %)		
электронная	11700 (18 %)		

ФИО (получателя)

**Наименование предприятия
(организации, фирмы)**

Индекс, адрес для доставки

**Юридический адрес
(для оформления счета-фактуры)**

Электронный адрес

**ИНН/
КПП**

Для оформления подписки переведите соответствующую сумму на расчетный счет получателя и направьте заполненный подписной лист вместе с копией платежного поручения (указать шифр 2008) по указанному адресу или факсу:

117218, Россия, г. Москва, ул. Кржижановского, д. 14, корп. 3

ФАКС (495) 125-78-44

Справки по организационно-финансовым вопросам оформления подписки и рассылки издания:

Тел.: (495) 129-65-15 – редакция журнала

Тел.: (495) 719-74-30 - Михневич Наталья Анатольевна (гл. бухгалтер)

Тел.: (495) 124-49-09 - Бурмистрова Галина Ивановна (отдел распространения)

Тел.: (495) 718-07-10 – секретариат